



Resumen Ejecutivo Series: A-2, B-2, C-2 y D-2
al 31 de marzo 2020

Este documento sólo pretende ofrecer un panorama amplio para fines de discusión. Toda la información aquí suministrada está sujeta a cambios. Este documento es sólo para fines informativos y no constituye una oferta de venta, solicitud de compra, o una recomendación para cualesquiera valores, acciones, títulos o instrumentos de carácter público o privado, o una oferta para prestar servicios de asesoría u otros servicios por parte de StepStone Group LP, StepStone Group Real Assets LP; StepStone Group Real Estate LP, StepStone Conversus, Swiss Capital Invest Holding (Dublin) Ltd, Swiss Capital Alternative Investments AG o sus subsidiarias o afiliadas (en conjunto, "StepStone") en cualquier jurisdicción en la que dicha oferta, solicitud, compra o venta sería ilegal bajo las leyes de valores y/o bancarias de dicha jurisdicción. La información contenida en este documento no debe interpretarse como asesoría financiera o de inversiones con respecto a cualquier asunto. StepStone expresamente renuncia a toda responsabilidad con respecto a las medidas adoptadas con base en la información contenida en una parte o la totalidad de este documento. Este documento no constituye una oferta pública de venta y la información contenida aquí no ha sido revisada ni autorizada por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores de México.

Debido a futuras condiciones de mercado y otros factores de riesgo, no se puede garantizar que los rendimientos estarán dentro de lo esperado, y por lo tanto, dicha TIR es únicamente enunciativa. Aún y cuando el Administrador ha establecido un estimado de rendimientos esperados basado en el estado actual de la economía global, no se puede garantizar que los rendimientos estarán dentro de lo esperado, dado que el Administrador ha basado sus estimaciones en supuestos que no necesariamente se cumplirán.

Adicionalmente, las Inversiones se efectuarán con base en la información disponible al momento de realizar las inversiones, misma que puede cambiar y por lo tanto, el comportamiento real podría diferir, en mayor o menor medida, de los rendimientos esperados. Este rendimiento esperado es únicamente para efectos informativos, en cumplimiento a la Circular Única de Emisoras. No hay certeza de que las Inversiones del Fideicomiso alcanzarán dicho rendimiento. Asimismo, no hay garantía alguna de que los Tenedores recibirán dicho rendimiento ni que recibirán distribuciones al amparo de los Certificados Bursátiles. En la medida permitida por la legislación aplicable, el Administrador y sus afiliadas se liberan de cualquier responsabilidad asociada con la información relativa a los rendimientos esperados del Fideicomiso mencionada en este párrafo. Las métricas de retorno que se presentan en este documento, tales como múltiplos ("TVM") o tasas de retorno ("TIR"), están calculadas a nivel de las Entidades Promovidas y por lo tanto sería necesario incluir los gastos del Vehículo Intermedio y el Fideicomiso para reflejar adecuadamente los múltiplos y tasas de retorno netos.

Todas las valuaciones se basan en los valores actuales calculados de acuerdo con las Normas de Valuación de StepStone y pueden incluir tanto las inversiones realizadas y las no realizadas. Debido a la incertidumbre inherente de valuación, el valor declarado puede diferir significativamente del valor que se habría utilizado si hubiera existido un mercado para todas las inversiones del portafolio, y la diferencia podría ser material. El valor a largo plazo de estas inversiones puede ser menor o mayor que las valuaciones proporcionados.

Mientras que alguna información utilizada en esta presentación ha sido obtenida de diversas fuentes publicadas y no publicadas que son consideradas confiables, StepStone no hace garantías con respecto a su exactitud o integridad y no acepta responsabilidad alguna por cualesquiera daños directos, indirectos, o consecuentes derivados de su uso. Por lo tanto, toda esta información está sujeta a la verificación independiente por los potenciales inversionistas. Esta presentación se basa en el entendimiento de que cada destinatario tiene suficientes conocimientos y experiencia para evaluar los méritos y los riesgos de invertir en productos de mercados privados. Todas las opiniones expresadas están pensadas únicamente como comentarios generales sobre el mercado y no constituyen una asesoría de inversión o una garantía de retornos. Todas las opiniones expresadas son a partir de la fecha del presente documento, y están sujetas a cambios sin previo aviso y pueden diferir de opiniones presentadas por otras empresas y/o entidades relacionadas a StepStone.

StepStone Group LP, sus afiliadas y empleados no se dedican a proporcionar asesoramiento legal o fiscal. Estos materiales y cualquier declaración de índole fiscal no están pensadas ni escritas para ser utilizadas, y no pueden ser utilizadas, ni se podrá confiar en ellas, por cualquier contribuyente con el fin de evitar sanciones fiscales. Las declaraciones de índole fiscal, si las hubiere, pueden estar escritas en relación con la "promoción o marketing" de operación(es) o asunto(s) abordado(s) por dichos materiales, en la medida permitida por la ley aplicable. Cualquier contribuyente debe solicitar asesoría sobre sus circunstancias particulares con un asesor fiscal independiente.

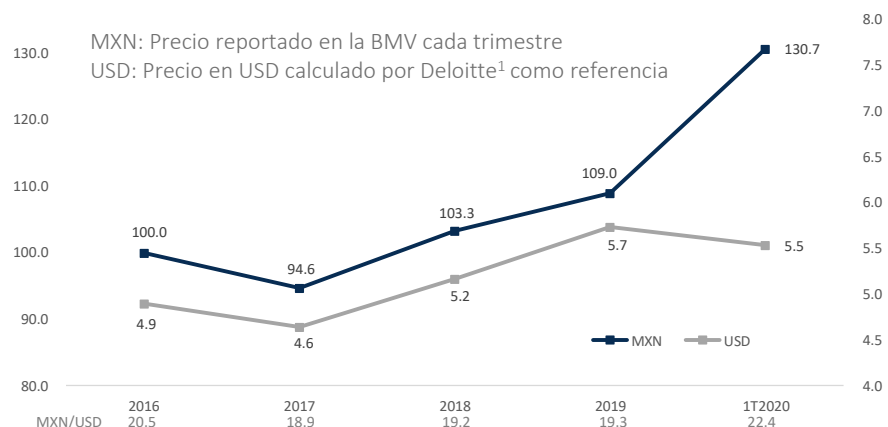
Una inversión implica una serie de riesgos y existen conflictos de interés. Consulte los riesgos y los conflictos divulgados en el presente documento.

StepStone Group LP, StepStone Group Real Assets LP, StepStone Group Real Estate LP y StepStone Conversus LLC son asesores de inversiones registrados ante la Comisión de Bolsa y Valores de los Estados Unidos de América (Securities and Exchange Commission). StepStone Group Europe LLP está autorizado y regulado por la Autoridad de Conducta Financiera (Financial Conduct Authority), número de referencia de firma 551580. Swiss Capital Invest Holding (Dublin) Ltd ("SCHIDL") es un asesor de inversiones registrado ante la SEC y Swiss Capital Alternative Investments AG ("SCAI") (en conjunto con SCHIDL, "Swiss Cap") está registrado con la SEC como Asesor de Reporteo Exento. Tales registros no implican un cierto nivel de habilidad o entrenamiento y no debe inferirse lo contrario.

EL RENDIMIENTO HISTÓRICO NO NECESARIAMENTE ES UN INDICADOR DEL RENDIMIENTO FUTURO. EL RENDIMIENTO REAL PUEDE VARIAR.

SERIE A-2

PRECIO AL 1T 2020



- El precio en pesos mexicanos (MXN) de la Serie A-2 al 31 de Marzo de 2020 ha incrementado **30.7%** desde su colocación en diciembre 2016, esto debido a la revaluación acumulada (USD) de las inversiones subyacentes y al fortalecimiento de la moneda de las inversiones (USD) vs. el peso mexicano (MXN).
- Efecto COVID:** Por la contingencia sanitaria, las valuaciones de las inversiones de StepStone en USD presentaron un descenso al 1T2020 contra el 4T2019. Esto ha sido un efecto generalizado en los mercados financieros, dichas minusvalías no representan una pérdida realizada. Cabe destacar que para este mismo periodo el rendimiento en pesos ha sido positivo, principalmente por la variación del tipo de cambio.

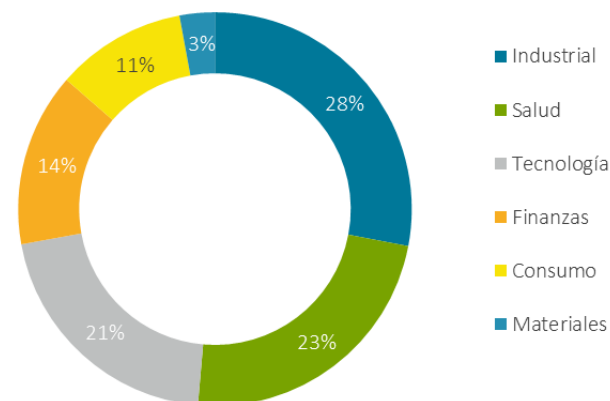
¹ Se calcula de forma teórica como referencia para el inversionista a partir de la revaluación del préstamo en USD de los inversionistas de la Serie A-2, ajustado por los gastos y caja del Fideicomiso convertidos de MXN a USD al Tipo de cambio correspondiente por cada trimestre y dividido por el número de títulos.

INVERSIONES

Resumen	1T 2020
% Invertido	75.2%
No. Inversiones	33
Tipos de coinversiones ²	3 directas 30 con vehículo de coinversiones

- La Serie A-2 invirtió en 3 coinversiones directas y en el 2018 se incorporó a un vehículo de coinversiones de StepStone que cerró con US\$1.3 mil millones de compromisos, de los cuales US\$8.8 millones corresponden a la Serie A-2.

DIVERSIFICACIÓN³



PERSPECTIVAS

Inversión: Se espera que **a finales del 2021 se termine el periodo de inversión.**

Impacto COVID-19: Para tener más información sobre la evaluación del riesgo de la administración en la Serie A-2 ver documento publicado el 13 de mayo 2020 (Pág. 2). https://www.bmv.com.mx/docs-pub/eventfid/eventfid_1010789_3541_1.pdf










Expectativas: StepStone continuará evaluando oportunidades atractivas de inversiones durante el periodo de inversión. Por el momento no se espera hacer ninguna distribución a los inversionistas.

² Incluye tres coinversiones directas (Netwrix, Ten-X y EverCommerce). Las demás coinversiones se completaron a través del vehículo de coinversiones al cual se incorporó la Serie A-2 en el 2018.

³ Basado en el capital comprometido a las 30 transacciones del vehículo de coinversiones de StepStone al 31 de marzo del 2020.










El rendimiento histórico no necesariamente es un indicador del rendimiento futuro y no puede garantizarse que el fondo logre resultados comparables o evite pérdidas sustanciales.

Serie A-2 (STEPCC 16) - Coinversiones con fondos de capital privado¹

	<p>Empresa de tecnologías de información que proporciona soluciones de seguridad y cumplimiento, administración de operaciones y soluciones de continuidad empresarial para las redes internas de compañías.</p>
	<p>Compañía de bienes raíces en línea donde se compran y venden propiedades inmobiliarias comerciales y residenciales. Ofrece servicios de subastas online y de publicidad previa a la subasta de ejecución hipotecaria. Posición dominante en venta de inmuebles <i>distressed</i>.</p>
	<p>Empresa que proporciona servicios de gestión comercial y retención de clientes para empresas, incluyendo la programación de citas de clientes, facturación recurrente, pagos digitales, administración de personal, escaparates online, sistemas de CRM y análisis.</p>
	<p>Empresa global que fabrica productos de envases de plástico para el mercado de belleza y cuidado personal.</p>
	<p>Compañía que está construyendo una plataforma para que entidades gubernamentales cobren pagos en línea y colaboren con gobiernos locales para simplificar los procesos de reporte, contabilidad, y colección de pagos</p>
	<p>Compañía de mudanzas y almacenamiento en contenedores que ofrece servicios de mudanzas locales o de larga distancia para clientes residenciales, comerciales y militares.</p>
	<p>Empresa que opera como combinación de dos compañías de diseño y fabricación de muebles: (1) Southern Motion, la cual diseña, fabrica, y comercializa muebles tapizados para la industria de muebles residenciales, y (2) Fusion Furniture, la cual diseña, fabrica, y comercializa muebles con un enfoque en telas diferenciadas y a la moda</p>
	<p>Empresa de distribución de seguros enfocada en el mercado de salud para ancianos en los Estados Unidos.</p>
	<p>Empresa de software y servicios que proporciona imágenes aéreas, análisis y soluciones de datos para gobiernos, compañías de seguros, empresas de construcción e infraestructura y clientes en el sector de energía solar.</p>










¹Incluye tres coinversiones directas (Netwrix, Ten-X y EverCommerce) y 30 coinversiones indirectas a través del vehículo de coinversiones al cual se incorporó la Serie A-2 en Q1 2020.

Serie A-2 (STEPCC 16) - Coinversiones con fondos de capital privado¹

	<p>Empresa líder de soluciones de punto de venta y pagos que proporciona hardware y servicios para procesar transacciones con tarjetas de crédito y débito. La compañía ofrece dispositivos de terminales de pago electrónico con sistemas operativos propietarios y software de pago.</p>
	<p>Empresa de servicios financieros que se separó de Baidu, Inc. (NASDAQ: BIDU), un proveedor de búsquedas de internet. La compañía opera en tres segmentos claves: préstamos al consumidor, administración de patrimonios y pagos.</p>
	<p>Burger King France es una cadena de restaurantes de comida rápida. En los últimos cuatro años, la compañía ha abierto 229 unidades en toda Francia, convirtiéndolo en uno de los principales competidores de McDonald's en uno de los mercados más atractivos de restaurantes de comida rápida del mundo.</p>
	<p>Proveedor de servicios médicos y de centros de cirugía ambulatoria en los Estados Unidos.</p>
	<p>Distribuidor de seguros “Mid-Market” en Norteamérica. La empresa ofrece seguros de diferentes tipos: comerciales, beneficios para empleados, personales, y de mayoreo.</p>
	<p>Una plataforma farmacéutica global que opera en dos segmentos claves: farmacéuticos especializados y atención de salud primaria (“S&PC”), y medicamentos para enfermedades poco comunes (“U-RD”). La empresa esta listada en la Bolsa de Valores Italiana con el ticker “REC.”</p>
	<p>IGT provee servicios de administración de procesos empresariales, servicios de tecnología, y servicios digitales para clientes en la industria de turismo y hotelería.</p>
	<p>Una empresa de transporte marítimo de cargas a granel líquidos en Asia. La compañía opera 92 barcos en cinco segmentos: petrolero, gas, granel seco, transatlántico y suministro de combustible (“bunkering”).</p>
	<p>Una empresa líder en la industria de belleza y cuidado de salud. La compañía administra equipos médicos distribuidos en los Estados Unidos.</p>






¹Incluye tres coinversiones directas (Netwrix, Ten-X y EverCommerce) y 30 coinversiones indirectas a través del vehículo de coinversiones al cual se incorporó la Serie A-2 en Q1 2020.

Serie A-2 (STEPCC 16) - Coinversiones con fondos de capital privado¹

	<p>Not Your Mother's es la marca más reconocida de DeMert Brands. La compañía se enfoca en fabricar productos para el cuidado del cabello, incluyendo champús, acondicionadores, champús para lavado en seco y tratamientos para el cabello.</p>
	<p>Una empresa líder en proveer datos y análisis de crédito comercial. La compañía se enfoca en soluciones de gestión de riesgo y utiliza su base de datos para proporcionar herramientas y soluciones para mitigar el riesgo operacional y regulatorio del crédito.</p>
	<p>A&R Logistics es un proveedor de soluciones de logística para el segmento de resinas plásticas de la industria de químicos. A&R provee servicios de transporte, almacenamiento /empaquetamiento, y otros servicios de logística a terceros.</p>
	<p>Appriss es una plataforma basada en suscripciones que ofrece soluciones de cumplimiento y gestión de riesgo a través de sus datos y análisis para clientes en los sectores de seguridad pública, salud y minorista.</p>
	<p>Weir Flow Control es un diseñador y fabricante líder de válvulas y bombas, y también provee componentes de repuesto y servicios para aplicaciones importantes en los sectores de generación de energía, petróleo y gas natural, e industrial.</p>
	<p>EFI es un proveedor global de impresoras industriales, tintas propietarias, software de producción, y servicios digitales para impresoras.</p>
	<p>AutoStore es un proveedor líder de tecnología de sistemas automatizados de almacenamiento y recuperación para el mercado de almacenaje autónomo.</p>
	<p>eHi es un operador de alquiler de automóviles chino que ofrece alquiler de automóviles a corto y largo plazo, y servicios de chófer para automóviles tanto para clientes individuales como para corporativos.</p>
	<p>Integrity Marketing Group es el distribuidor independiente líder de productos de seguros de vida y salud enfocados en el mercado de salud para ancianos en los Estados Unidos.</p>

¹Incluye tres coinversiones directas (Netwrix, Ten-X y EverCommerce) y 30 coinversiones indirectas a través del vehículo de coinversiones al cual se incorporó la Serie A-2 en Q1 2020.

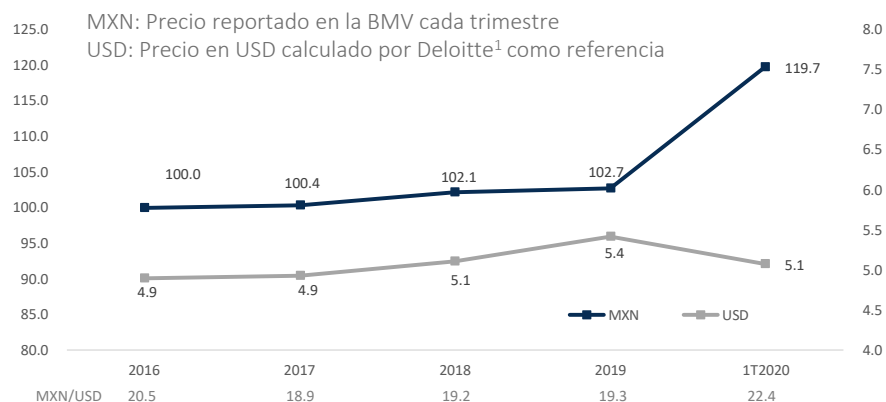
Serie A-2 (STEPCC 16) - Coinversiones con fondos de capital privado¹

	<p>Columbia Helicopters Inc. es un proveedor líder de servicios de carga pesada y de revisión, reparación y mantenimiento (“MRO”) para clientes militares y gubernamentales.</p>
	<p>Smart Fit es el operador más grande de gimnasios en Latinoamérica y el octavo más grande en el mundo, con más de 700 gimnasios y dos millones de miembros.</p>
	<p>Insurity es un proveedor de software de sistemas empresariales para compañías de seguros de tamaño grande y mediano en el segmento de seguros de propiedades comerciales y accidentes (“P&C”).</p>
	<p>Radiology Partners es una de las empresas de radiología más grande en los Estados Unidos. Los médicos de la empresa realizan más de 26 millones de lecturas de imágenes radiológicas anualmente, proporcionando servicios clínicos críticos a los médicos que refieren a sus pacientes.</p>
	<p>Mattco diseña y fabrica productos metálicos forjados para diversas industrias, incluyendo aeroespacial, defensa, petróleo y gas, y transporte.</p>
<p>Retina Holdings</p>	<p>Retina es el grupo más grande de los Estados Unidos de servicios de oftalmología que se especializa en la retina y está compuesto por cinco prácticas en Sacramento, Houston, Florida, Santa Bárbara y Long Island.</p>

¹Incluye tres coinversiones directas (Netwrix, Ten-X y EverCommerce) y 30 coinversiones indirectas a través del vehículo de coinversiones al cual se incorporó la Serie A-2 en Q1 2020.

Serie B-2

PRECIO AL 1T 2020



- El precio en pesos mexicanos (MXN) de la Serie B-2 al 31 de Marzo de 2020 ha incrementado **19.7%** desde su colocación en diciembre 2016, esto debido a la revaluación acumulada (USD) de las inversiones subyacentes y al fortalecimiento de la moneda de las inversiones (USD) vs. el peso mexicano (MXN).
- Efecto COVID:** Por la contingencia sanitaria, las valuaciones de las inversiones de StepStone en USD presentaron un descenso al 1T2020 contra el 4T2019. Esto ha sido un efecto generalizado en los mercados financieros, dichas minusvalías no representan una pérdida realizada. Cabe destacar que para este mismo periodo el rendimiento en pesos ha sido positivo, principalmente por la variación del tipo de cambio.

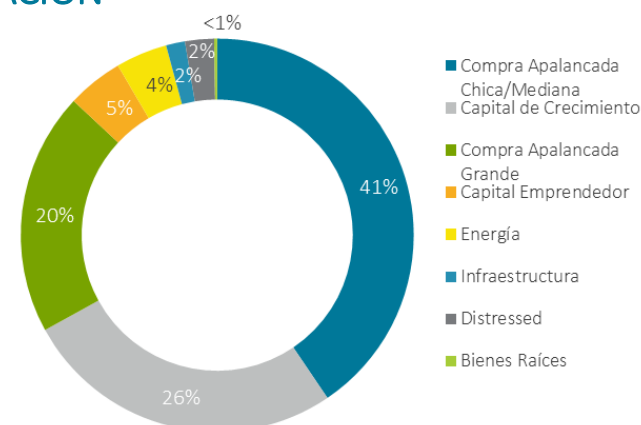
¹ Se calcula de forma teórica como referencia para el inversionista a partir de la revaluación del préstamo en USD de los inversionistas de la Serie B-2, ajustado por los gastos y caja del Fideicomiso convertidos de MXN a USD al Tipo de cambio correspondiente por cada trimestre y dividido por el número de títulos.

INVERSIONES

Resumen	1T 2020
% Invertido	89.2%
No. Inversiones ²	26
Tipos de Inversiones	25 proyectos y SilverSands II ²

- Los tenedores de la Serie B-2 invierten en conjunto con inversionistas extranjeros en la estrategia de secundarias de StepStone que cerró con US\$950 millones de compromisos, de los cuales US\$9.9 millones corresponden a la Serie B-2.

DIVERSIFICACIÓN³



PERSPECTIVAS

Inversión: El periodo de inversión terminó en diciembre 2019 cumpliendo con sus objetivos de inversión. Sin embargo pudieran darse llamadas de capital subsecuentes en las inversiones ya realizadas y para cumplir con gastos de administración y mantenimiento.

Impacto COVID-19: Para tener más información sobre la evaluación del riesgo de la administración en la Serie B-2 ver documento publicado el 13 de mayo 2020 (Pág. 2). https://www.bmv.com.mx/docs-pub/eventfid/eventfid_1010789_3541_1.pdf

Expectativas: Por el momento no se espera hacer ninguna distribución a los inversionistas.

²SilverSands II es una estrategia agregada que por lo general esta compuesta de transacciones por debajo de USD\$10 millones.

³Basado en el valor razonable de las inversiones de la estrategia de secundarias de StepStone al 31 de marzo del 2020.

El rendimiento histórico no necesariamente es un indicador del rendimiento futuro y no puede garantizarse que el fondo logre resultados comparables o evite pérdidas sustanciales.

Serie B-2 (STEPCC 16-2) – Inversiones Secundarias en Fondos

Proyecto 1	Transacción dirigida y propietaria de StepStone para invertir en siete compañías de tamaño mediano en el sector de energía (midstream).
Proyecto 2	Compra de una participación en un fondo de capital de crecimiento del sector salud a un descuento del 30%.
Proyecto 3	Compra de una cartera de activos que contiene seis participaciones de fondos a un descuento del 30%.
Proyecto 4	Transacción que incluye un solo administrador de “middle market” en los Estados Unidos, tres de sus fondos y una coinversión.
Proyecto 5	Transacción propietaria para adquirir un portafolio de siete fondos compuestos totalmente por administradores “Top Pick” de StepStone a un descuento de 13%.
Proyecto 6	Transacción dirigida por un administrador de alto nivel con experiencia en el sector de energía para invertir en un fondo creado recientemente.
Proyecto 7	Transacción dirigida por un GP con mucha experiencia en la industria de suplementos alimenticios, para invertir en un fondo creado recientemente que tiene una estrategia de consolidación.
Proyecto 8	Transacción que incluye dos fondos y que fue dirigida por un administrador de compra apalancada de “middle market” en los Estados Unidos.
Proyecto 9	Transacción dirigida por un administrador de capital de crecimiento global para comprar una participación en un vehículo recientemente creado.
Proyecto 10	Transacción negociada para invertir en tres participaciones de LP a un descuento de 12.5% sobre el valor neto de activos.

Serie B-2 (STEPCC 16-2) – Inversiones Secundarias en Fondos

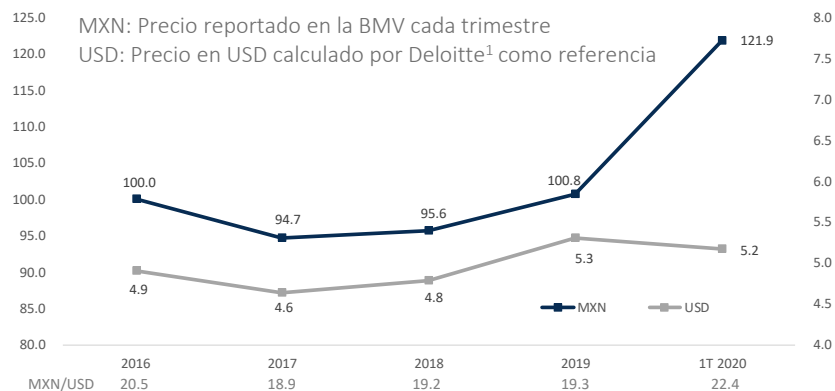
Proyecto 11	Transacción dirigida por un administrador de Estados Unidos que se enfoca en el sector de energía.
Proyecto 12	Transacción dirigida por un administrador líder de capital de crecimiento en los Estados Unidos que incluye cinco fondos.
Proyecto 13	Transacción negociada para invertir en un portafolio de siete participaciones de L.P. a un descuento de 32% sobre el valor neto de activos.
Proyecto 14	Transacción que incluye dos fondos y una coinversión en una compañía que proporciona servicios de protección y soporte técnico de celulares para clientes de los principales operadores de telefonía a nivel mundial.
Proyecto 15	Inversión en un vehículo recientemente establecido para adquirir una participación en una compañía en la Cuenca Pérmica.
Proyecto 16	Transacción que incluye dos fondos de un solo administrador de compra apalancada de “middle-market” en los Estados Unidos.
Proyecto 17	Transacción que incluye cinco fondos de un solo administrador que se enfoca en el sector de energía en los Estados Unidos.
Proyecto 18	Se adquirieron unos contratos de impuestos por cobrar de un administrador líder de compra apalancada. Los contratos eran propiedad de una empresa de administración de inversiones.
Proyecto 19	Transacción que incluye (i) un compromiso en un vehículo de cosecha 2017 con enfoque en inversiones de capital de crecimiento en el sector de consumo en Asia y (ii) una coinversión en una empresa de actividad física y salud en China.

Serie B-2 (STEPCC 16-2) – Inversiones Secundarias en Fondos

Proyecto 20	Transacción que incluye dos fondos administrados por un GP que se enfoca en inversiones de compra apalancada y capital de crecimiento en empresas de servicios de tecnología de “lower middle market” en Norteamérica.
Proyecto 21	Transacción secundaria que incluye la transferencia de un portafolio diversificado de activos de alta calidad, el cual previamente se encontraban en uno de los fondos de un GP de compra apalancada, a un vehículo creado recientemente.
Proyecto 22	La transacción incluye un interés en un fondo de un solo administrador de compra apalancada de “middle-market” en Europa.
Proyecto 23	Transacción propietaria que incluye (i) una porción de capital social en siete compañías de compra apalancada y capital de crecimiento administradas por un GP de capital de crecimiento, y (ii) una inversión en un fondo con enfoque en Europa de este mismo administrador.
Proyecto 24	Transacción propietaria en un fondo de un administrador de capital de crecimiento que incluye activos de comunicación orientados al crecimiento y de tecnología. Adicionalmente, la transacción incluye un compromiso a un fondo recientemente creado por el mismo GP.
Proyecto 25	Transacción secundaria directa en una recapitalización minoritaria de una compañía líder en la fabricación y distribución de vitaminas, minerales, suplementos, y productos de cuidado personal.
SilverSands II	SilverSands II es una estrategia agregada y por lo general está compuesta de transacciones por debajo de USD\$10 millones.

Serie C-2

PRECIO AL 1T 2020



- El precio en pesos mexicanos (MXN) de la Serie C-2 al 31 de Marzo de 2020 ha incrementado **21.9%** desde su colocación en diciembre 2016, esto debido a la revaluación acumulada (USD) de las inversiones subyacentes y al fortalecimiento de la moneda de las inversiones (USD) vs. el peso mexicano (MXN).
- Efecto COVID:** Por la contingencia sanitaria, las valuaciones de las inversiones de StepStone en USD presentaron un descenso al 1T2020 contra el 4T2019. Esto ha sido un efecto generalizado en los mercados financieros, dichas minusvalías no representan una pérdida realizada. Cabe destacar que para este mismo periodo el rendimiento en pesos ha sido positivo, principalmente por la variación del tipo de cambio.

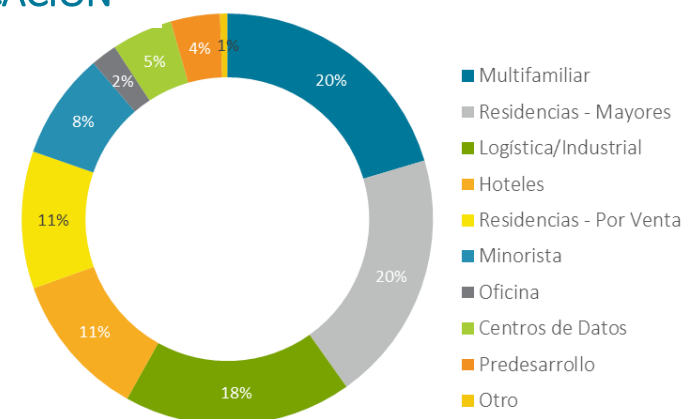
¹ Se calcula de forma teórica como referencia para el inversionista a partir de la revaluación del préstamo en USD de los inversionistas de la Serie C-2, ajustado por los gastos y caja del Fideicomiso convertidos de MXN a USD al Tipo de cambio correspondiente por cada trimestre y dividido por el número de títulos.

INVERSIONES

Resumen	1T 2020
% Invertido	79.7%
No. Inversiones	20
Tipos de Inversiones	20 proyectos

- Los tenedores de la Serie C-2 invierten en conjunto con inversionistas extranjeros en la estrategia de bienes raíces de StepStone que cerró con US\$700 millones de compromisos, de los cuales US\$9.5 millones corresponden a la Serie C-2.

DIVERSIFICACIÓN²



PERSPECTIVAS

Inversión: El periodo de inversión terminó en noviembre 2019 cumpliendo con sus objetivos de inversión. Sin embargo pudieran darse llamadas de capital subsecuentes en las inversiones ya realizadas y para cumplir con gastos de administración y mantenimiento.

Impacto COVID-19: Para tener más información sobre la evaluación del riesgo de la administración en la Serie C-2 ver documento publicado el 13 de mayo 2020 (Pág. 3). https://www.bmv.com.mx/docs-pub/eventfid/eventfid_1010789_3541_1.pdf

Expectativas: Se está revisando hacer distribuciones a los inversionistas en el mediano plazo.

²"Otro" incluye propiedades multiuso y casinos. Basado en el capital invertido por la estrategia de bienes raíces de StepStone al 31 de marzo del 2020.

El rendimiento histórico no necesariamente es un indicador del rendimiento futuro y no puede garantizarse que el fondo logre resultados comparables o evite pérdidas sustanciales.

Serie C-2 (STEPCC 16-3) – Inversiones en Bienes Raíces

Proyecto Torch	Participación directa en un portafolio de viviendas para adultos mayores. El portafolio está compuesto por 13 propiedades y un fondo inmobiliario (cosecha 2012) en EUA.
Proyecto Curator	Participación en un fondo de oficinas en de los EUA. El portafolio está compuesto por 10 propiedades de oficina en DC suburbano, Baltimore y Norfolk.
Proyecto Ripple	Coparticipación junto con un asset manager muy experimentado en un portafolio de unidades residenciales en la República Checa.
Proyecto Flight	Inversión de capital preferente convertible en una cadena hotelera de los EUA con el objetivo de reestructurar el balance.
Proyecto Freyja	100% de participación en un fondo especializado en logística e industria ligera en Noruega, Suecia y Dinamarca. El portafolio cuenta con 18 centros de logística y propiedades industriales.
Proyecto Panther	Participación en un portafolio de 23 hoteles de estancia prolongada en EUA.
Proyecto Encore	Participación secundaria en un fondo que posee una cartera de 62 centros de asistencia de enfermería especializada en el sudeste de Estados Unidos.
Proyecto Preservation	Recapitalización de un operador, desarrollador y propietario de hoteles, multifamiliares y propiedades de uso mixto. El portafolio cuenta con 21 propiedades ubicadas en centros urbanos de los Estados Unidos.



Serie C-2 (STEPCC 16-3) – Inversiones en Bienes Raíces

Proyecto Colt	Se adquirió 75% de interés en un portafolio multifamiliar “clase A” recién construido, que cuenta con 4 activos urbanos en ciudades secundarias en crecimiento en el Medio Oeste y Sudeste de los EUA.
Proyecto Care Capital Preferente	Inversión de capital preferente para recapitalizar el operador y propietario más grande de centros de asistencia para adultos mayores en el Reino Unido.
Proyecto Care PropCo	90% de participación en una plataforma dedicada a la compra y posterior arrendamiento financiero de inmuebles con operadores de viviendas para el cuidado de adultos mayores en el Reino Unido.
Proyecto Peach	Se adquirió un 90% de interés en un portafolio donde están incluidos siete centros comerciales daneses ubicados en centros urbanos en las ciudades de Copenhagen y Arhus en Dinamarca.
Proyecto Hasso	Recapitalización de 61 activos residenciales localizados en el área de Frankfurt, Alemania.
Proyecto Stern	Recapitalización de dos activos multifamiliares ubicados en la costa oeste de Tampa, Florida. Una de las propiedades incluye 608 unidades y la otra 589.
Proyecto Magnesia	Participaciones secundarias en dos fondos que invierten en Norteamérica en inversiones oportunistas y de valor agregado. El portafolio consiste de 41 propiedades ubicadas en mercados urbanos principales.
Proyecto Maple	27% de participación de un fondo combinado que posee un portafolio de 13 oficinas y propiedades industriales en los EUA. También se creó un vehículo de coinversiones para adquisiciones futuras dentro de la misma estrategia.



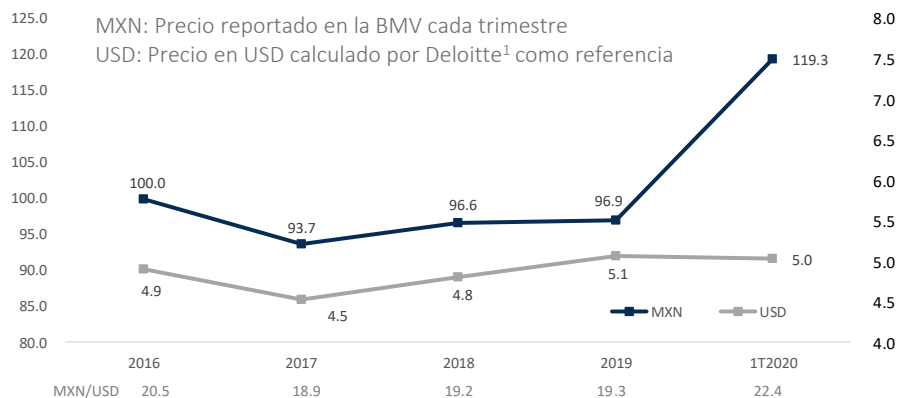
Serie C-2 (STEPCC 16-3) – Inversiones en Bienes Raíces

Proyecto Chill	Se adquirió una participación del 1.1% en un propietario y operador de almacenamiento frigorífico como parte de una recapitalización y una oferta de plan de inversión a futuro. El portafolio incluye 200 almacenes frigoríficos.
Proyecto Wizard	Recapitalización de un desarrollador de viviendas para adultos mayores en el Reino Unido. El portafolio incluye 45 sitios (17 recién construidos, 16 en desarrollo y el resto son terrenos con algún proyecto asignado).
Proyecto Spark	Recapitalización de un operador y desarrollador suizo que es propietario de tres centros de procesamiento de datos que están en etapas diferentes de utilización.
Proyecto Boxer	Recapitalización de un fondo de cosecha 2013 con enfoque geográfico en Alemania y España. El fondo posee un portafolio de cuatro activos.



Serie D-2

PRECIO AL 1T 2020



- El precio en pesos mexicanos (MXN) de la Serie D-2 al 31 de Marzo de 2020 ha incrementado **19.3%** desde su colocación en diciembre 2016, esto debido a la revaluación acumulada (USD) de las inversiones subyacentes y al fortalecimiento de la moneda de las inversiones (USD) vs. el peso mexicano (MXN).
- Efecto COVID:** Por la contingencia sanitaria, las valuaciones de las inversiones de StepStone en USD presentaron un descenso al 1T2020 contra el 4T2019. Esto ha sido un efecto generalizado en los mercados financieros, dichas minusvalías no representan una pérdida realizada. Cabe destacar que para este mismo periodo el rendimiento en pesos ha sido positivo, principalmente por la variación del tipo de cambio.

¹ Se calcula de forma teórica como referencia para el inversionista a partir de la revaluación del préstamo en USD de los inversionistas de la Serie D-2, ajustado por los gastos y caja del Fideicomiso convertidos de MXN a USD al Tipo de cambio correspondiente por cada trimestre y dividido por el número de títulos.

INVERSIONES

Resumen	1T 2020
% Invertido	82.6%
No. Inversiones	35
Tipos de Inversiones	17 directas 10 secundarias 8 primarias maduras

- Los tenedores de la Serie D-2 invierten en conjunto con inversionistas extranjeros en la estrategia de capital emprendedor y de crecimiento de StepStone que cerró con US\$214 millones de compromisos, de los cuales US\$3.7 millones corresponden a la Serie D-2.

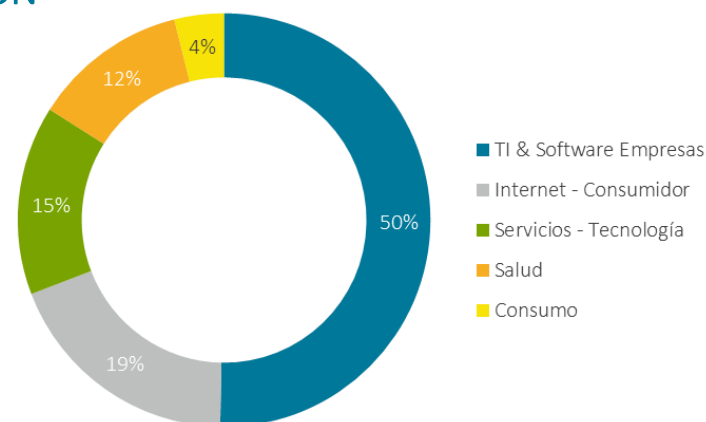
PERSPECTIVAS

Inversión: Se espera que **a finales del 2020 se termine el periodo de inversión.**

Impacto COVID-19: Para tener más información sobre la evaluación del riesgo de la administración en la Serie D-2 ver documento publicado el 13 de mayo 2020 (Pág. 5). https://www.bmv.com.mx/docs-pub/eventfid/eventfid_1010789_3541_1.pdf

Expectativas: StepStone continuará evaluando oportunidades atractivas de inversiones durante el periodo de inversión. Por el momento no se espera hacer ninguna distribución a los inversionistas.

DIVERSIFICACIÓN²












²Basado en el capital comprometido por la estrategia de capital emprendedor y crecimiento de StepStone al 31 de marzo del 2020.

El rendimiento histórico no necesariamente es un indicador del rendimiento futuro y no puede garantizarse que el fondo logre resultados comparables o evite pérdidas sustanciales.



Detalle de la Serie D-2 al 1T 2020

Serie D-2 (STEPCC 16-4) – Capital Emprendedor y de Crecimiento

	<p>Coinversión junto con Updata Partners en empresa de TI especializada en software que automatiza la configuración y acceso de datos para brindar seguridad a las redes internas de empresas.</p>
	<p>Coinversión junto con Foundry Group en plataforma en línea de cuidado y paseo de mascotas en los EUA. Opera en más de 10 mil ciudades y tiene una red de más de 85 mil cuidadores</p>
	<p>Inversión primaria madura en firma que invierte en empresas de Tecnologías de Información en EUA que requieren inversión en su etapa inicial.</p>
	<p>Inversión primaria madura en empresa con sede en Los Ángeles enfocada en Capital Emprendedor y Capital de Crecimiento de la Industria de bebidas.</p>
	<p>Streamlined Ventures II: Inversión primaria madura en empresa de capital emprendedor que se enfoca en buscar compañías de tecnología disruptiva en su etapa inicial en los Estados Unidos.</p>
	<p>Coinversión junto con Providence Strategic Growth en una empresa que proporciona servicios de gestión comercial y retención de clientes para empresas, incluyendo la programación de citas de clientes, facturación recurrente, pagos digitales, administración de personal, escaparates online, sistemas de CRM y análisis.</p>
	<p>Streamlined Opportunities I: Inversión primaria madura en empresa con un enfoque en inversiones de seguimiento en compañías prometedoras del portafolio actual que cuenta con una cartera de más de 20 oportunidades potenciales.</p>
	<p>Coinversión junto a Signal Peak Ventures en una empresa que ayuda a consumidores con enfermedades crónicas mediante la entrega a domicilio de medicamentos, servicios, y apoyos que necesiten.</p>
<p>Proyecto 10¹</p>	<p>Inversión secundaria en la que se adquirió un interés de LP en tres fondos de Menlo: Menlo Ventures IX, X XI; el portafolio incluye varios activos clave incluyendo Uber, Rover y Roku.</p>
	<p>Inversión secundaria en fondo de cosecha 2015 de capital emprendedor inicial. La empresa se enfoca en inteligencia artificial, internet para consumidores, B2B y servicios para empresas principalmente en los EUA.</p>








¹Se cambiaron los nombres clave de las inversiones secundarias de StepStone que coinciden con las inversiones de la Serie B-2 (inversiones secundarias en capital privado) para estandarizar y facilitar el seguimiento de los proyectos a los Tenedores

Serie D-2 (STEPCC 16-4) – Capital Emprendedor y de Crecimiento

	<p>Coinversión junto a Clearlake Capital Group e Insight Venture Partners en una empresa que proporciona servicios de colaboración segura, comunicación y servicios de reuniones gerenciales para consejos comités y equipos de liderazgo.</p>
	<p>Inversión secundaria en fondo de cosecha 2015 de capital emprendedor inicial. La empresa se enfoca en inteligencia artificial, internet para consumidores, B2B y servicios para empresas principalmente en China.</p>
	<p>Inversión secundaria en fondo de capital emprendedor que se enfoca en inversiones de software para el consumidor.</p>
	<p>Coinversión junto a Udata Partners en una empresa que proporciona software de mercadotecnia para comercializadores B2B.</p>
	<p>Coinversión junto a Providence Strategic Growth en una empresa que está construyendo una plataforma para que entidades gubernamentales cobren pagos en línea y colaboren con gobiernos locales para simplificar los procesos de reporte, contabilidad, y colección de pagos.</p>
	<p>Coinversión junto a Goldcrest Capital en una empresa que ofrece servicios de transporte a través de su red de patines motorizados ,los cuales se pueden alquilar a través de una aplicación móvil.</p>
<p>Proyecto 13¹</p>	<p>Inversión secundaria en la que se adquirieron siete intereses en firmas que se enfocan en inversiones de etapa inicial en compañías de tecnología, principalmente en los sectores de consumo, financiero, publicidad, aplicaciones, servicios de empresa y energía.</p>
	<p>Coinversión junto a OnePrime Capital en una empresa que proporciona soluciones de software para “Middle Office”, que incluye el proceso de “Quote-to-Cash”, administración de contratos empresariales y comercio digital.</p>
	<p>Coinversión junto a Altos Ventures en una plataforma de juegos en línea que permite a niños crear aventuras, juegos y roles con sus amigos en un entorno 3D.</p>

¹Se cambiaron los nombres clave de las inversiones secundarias de StepStone que coinciden con las inversiones de la Serie B-2 (inversiones secundarias en capital privado) para estandarizar y facilitar el seguimiento de los proyectos a los Tenedores

Serie D-2 (STEPCC 16-4) – Capital Emprendedor y de Crecimiento

	<p>Coinversión junto a FTV Capital en una empresa que proporciona servicios de administración de fondos y mantenimiento de datos para clientes en le industria de activos alternativos.</p>
	<p>Coinversión junto a Raine Partners en una plataforma recientemente creada para adquirir y desarrollar propiedad intelectual digital para niños.</p>
	<p>Inversión primaria en un fondo de capital emprendedor multi-estrategia que se enfoca en compañías de tecnología en los Estados Unidos, principalmente en los sectores de Infraestructura como Servicio (“IaaS”) y mercados de Software como Servicio (“SaaS”).</p>
	<p>Inversión secundaria en un fondo de capital emprendedor etapa inicial con enfoque en empresas de ciencias biológicas en las áreas de biofarmacéuticos, dispositivos médicos, diagnostico, TI de salud y otras oportunidades en medicina humana.</p>
	<p>Inversión secundaria en un fondo de capital emprendedor etapa inicial que se enfoca en empresas de ciencias biológicas en las áreas de biofarmacéuticos, dispositivos médicos y diagnóstico, en China y los Estados Unidos.</p>
	<p>Inversión secundaria en una empresa de capital emprendedor con sede en San Francisco que se enfoca en inversiones de Serie A en compañías innovadoras y disruptivas, principalmente de software empresarial, nutrición, salud digital y ciencias biológicas.</p>
	<p>Coinversión junto a Providence Strategic Growth en una empresa española de software de gestión de relaciones con clientes (“CRM”) en la nube para concesionarios automotrices en España, Portugal y Suecia que se enfoca en ventas, marketing y posventa.</p>
	<p>Coinversión junto a Valor Equity en una empresa que diseña, fabrica y lanza cohetes y naves espaciales. SpaceX también está a punto de lanzar Starlink, una constelación de más de 4,400 satélites que empezará a ofrecer servicios de internet a consumidores, empresas y clientes gubernamentales a mediados de 2020.</p>

Serie D-2 (STEPCC 16-4) – Capital Emprendedor y de Crecimiento

<p>Proyecto 23¹</p>	<p>Inversión secundaria que incluye (i) una porción de capital social en siete compañías de compra apalancada y capital de crecimiento administradas por un GP de capital de crecimiento, y (ii) una inversión en un fondo con enfoque en Europa de este mismo administrador.</p>
	<p>Coinversión junto a Insight Venture Capital en Recorded Future, una empresa que provee software de seguridad cibernética (“CTI”). La compañía ofrece software que escanea la red abierta y oscura de internet para brindar datos e inteligencia en tiempo actual sobre amenazas externas y atacantes.</p>
	<p>Inversión primaria en un fondo de capital emprendedor basado en Nueva York. El fondo se enfoca en inversiones de alto crecimiento en el sector de tecnología.</p>
	<p>Inversión primaria en un fondo de capital emprendedor basado en China. El fondo se enfoca en los segmentos de vehículos autónomos, servicios de vehículos conectados, nuevas redes de energía, vehículos eléctricos, y en subsectores de fabricación inteligente (“Smart Manufacturing”).</p>
	<p>Inversión secundaria en Redalpine Capital II, un fondo de capital emprendedor con sede en Zúrich, Alemania. El GP invierte en compañías de tecnología y tecnologías de salud disruptivas y escalables.</p>
	<p>Coinversión junto a Starr Investment Holdings en una de las empresas de radiología más grandes en los Estados Unidos.</p>
	<p>Coinversión junto a Udata Partners en Piano, un desarrollador de productos de servicios de software que permiten a los clientes empresariales personalizar experiencias en línea, controlar el acceso al contenido y analizar el comportamiento de los usuarios con el objetivo de mejorar la interacción digital y los ingresos.</p>
	<p>Inversión secundaria en Blackbird 2012, un fondo de capital emprendedor que se enfoca en inversiones en compañías australianas de tecnología de etapa inicial que buscan expandirse y establecer una presencia global.</p>

¹Se cambiaron los nombres clave de las inversiones secundarias de StepStone que coinciden con las inversiones de la Serie B-2 (inversiones secundarias en capital privado) para estandarizar y facilitar el seguimiento de los proyectos a los Tenedores

Riesgos Asociados a las Inversiones. Identificar oportunidades de inversión atractivas y administradores de fondos exitosos es difícil e implica un alto grado de incertidumbre. No hay ninguna garantía de que las inversiones sean rentables y hay un riesgo sustancial de que las pérdidas y gastos superarán los ingresos y ganancias.

Restricciones a la Transferencia y Retiro de Capital de Inversión; Falta de Liquidez de las Inversiones; Los Activos Subyacentes no están Registrados. El Programa, las Series y los activos subyacentes tienen muy poca liquidez y están sujetos a restricciones de transferencia y sólo debe ser adquirido por un inversionista capaz de comprometer sus fondos durante un período considerable de tiempo y de asumir el riesgo inherente a este tipo de inversión, sin tener certeza de retorno de la inversión. Las participaciones en los activos subyacentes no han sido y no serán registrados bajo las leyes de cualquier jurisdicción. El Programa, las Series y los activos subyacentes no ha sido recomendada por ninguna comisión de valores o autoridad reguladora. Por otra parte, las citadas autoridades no han confirmado la exactitud o determinado la idoneidad de este documento.

Diversificación Limitada de Inversiones. El Programa y las Series no han fijado parámetros para la diversificación y puede haber un número limitado de inversiones por Serie así como para el Programa en su conjunto.

Dependencia de Terceros. StepStone requerirá, y confiará en, los servicios de una variedad de terceros, incluyendo pero no limitado a abogados, contadores, corredores, custodios, consultores, banqueros, intermediarios colocadores, representantes comunes, proveedores de precios y otros proveedores de servicios y la falla de cualquiera de estos terceros para llevar a cabo sus funciones podrían tener una consecuencia material adversa en la inversión.

Dependencia en los Administradores. La inversión dependerá en gran parte de la capacidad de los administradores.

Riesgos Asociados con el Portafolio de Transacciones. El entorno en el que los inversionistas invierten directa o indirectamente a veces implica un alto grado de riesgo comercial y financiero. StepStone generalmente no buscará el control sobre la administración de las transacciones del portafolio en las cuales se llevaran a cabo las inversiones, y el éxito de cada inversión en general, dependerá de la capacidad y el éxito de los administradores de cada una de las transacciones/compañías del portafolio.

Incertidumbre por Crisis de Salud Pública. Una crisis de salud pública, como el reciente brote de la pandemia mundial de COVID-19, puede tener impactos impredecibles y adversos en las economías globales, nacionales y locales, lo que a su vez puede afectar negativamente a StepStone y su rendimiento de inversión. Las interrupciones en la actividad comercial (como la imposición de cuarentenas o restricciones de viaje) o la falta de contener o manejar efectivamente una crisis de salud pública en general, tienen la capacidad de impactar negativamente los negocios de las inversiones de StepStone. Además, tales interrupciones pueden afectar negativamente la capacidad del personal de StepStone para identificar, monitorear, operar y disponer de las inversiones de manera efectiva. Finalmente, el brote de COVID-19 ha contribuido y podría continuar contribuyendo a la volatilidad extrema en los mercados financieros. Dicha volatilidad podría afectar negativamente la capacidad de StepStone para recaudar fondos, encontrar financiamiento o identificar compradores potenciales de sus inversiones, todo lo cual podría tener un impacto material y adverso en el desempeño de StepStone. El impacto de una crisis de salud pública como COVID-19 (o cualquier pandemia, epidemia o brote futuro de una enfermedad contagiosa) es difícil de predecir y presenta incertidumbre y riesgo material con respecto al desempeño de StepStone.

Impuestos. Una inversión implica numerosos riesgos fiscales. Por favor, consulte con su asesor fiscal independiente.

Conflictos de interés. Los conflictos de intereses pueden surgir entre StepStone y los inversionistas. Ciertos conflictos de intereses potenciales se describen a continuación; sin embargo, no son exhaustivos. No puede haber ninguna garantía de que cualquier conflicto de interés en particular se resolverá a favor de un inversionista.

Asignación de los Porcentajes de Inversión. StepStone actualmente lleva a cabo inversiones, y en el futuro llevará a cabo inversiones, para cuentas separadas que tengan objetivos de inversión que se traslapan con otros inversionistas de StepStone. En la asignación de inversiones para las cuentas separadas, estas cuentas pueden competir por las oportunidades de inversión de las Series.

Relaciones Existentes. StepStone y sus directores tienen relaciones a largo plazo con muchos administradores de capital privado. Los clientes de StepStone pueden tratar de invertir en los fondos y /o las empresas de la portafolio que administran los administradores.

Comisión por Rendimiento. En ocasiones StepStone y/o los administradores del portafolio subyacente reciben comisión por rendimiento adicional a la comisión de administración básica. El echo de recibir comisión por rendimiento puede crear un incentivo para StepStone y los administradores del portafolio para hacer inversiones más riesgosas o especulativas que de lo contrario, no sería el caso. StepStone no recibe ninguna comisión por rendimiento relacionada con asesorías que haya proporcionado, o inversiones que haya echo en nombre de sus clientes de asesoría.

Otras Actividades. Los empleados de StepStone no están obligados a dedicar todo su tiempo al Programa, las Series o los activos subyacentes y pueden pasar una parte sustancial de su tiempo en cuestiones distintas.

Información Material Privilegiada. De vez en cuando, StepStone podrá poseer información material privilegiada que limitaría su capacidad de compra y venta de inversiones/activos subyacentes.

StepStone Group L.P.

4275 Executive Square, Suite 500

La Jolla, CA 92037

t. +1 (858) 558 9700

www.stepstoneglobal.com

Atn: Sr. Alberto Basave

Correo electrónico: abasave@stepstoneglobal.com

Atn: Sr. José Fernández

Correo electrónico:

jfernandez@stepstoneglobal.com

Atn: Sr. Luis Perezcano

Correo electrónico:

lperezcano@stepstoneglobal.com



STEPSTONE
inside private markets