



Vitro reporta resultados no auditados del cuarto trimestre de 2024

San Pedro Garza García, Nuevo León, México, 27 de febrero de 2025 – Vitro, S.A.B. de C.V. (BMV: VITROA), en lo sucesivo “Vitro” o la “Compañía”, anunció hoy sus resultados financieros no auditados para el cuarto trimestre de 2024 (“4T24”).

HECHOS SOBRESALIENTES 4T24

- Las Ventas Netas Consolidadas del 4T24 disminuyeron 10.4% en comparación con las ventas del cuarto trimestre del 2023 (“4T23”), principalmente por menores ventas del segmento de Químicos.
- Las ventas del segmento de Químicos del 4T24 disminuyeron 9.9% en comparación con 4T23 principalmente por una contracción en los precios y disponibilidad limitada de nuestros productos por temas operativos.

RESUMEN RESULTADOS FINANCIEROS

Millones de Dólares

RESUMEN RESULTADOS FINANCIEROS						
	4T'24	4T'23	% Cambio	12M 24	12M 23	% Cambio
Ventas Netas Consolidadas	71	79	-10.4%	284	311	-8.5%
Químicos	52	57	-9.9%	210	228	-8.1%
Corporativas	23	26	-12.7%	90	96	-6.7%
Costo de Ventas	39	41	-3.7%	162	160	1.5%
Utilidad Bruta	32	38	-17.5%	122	151	-19.1%
Margen Bruto	44.8%	48.6%	-3.8 pp	43.0%	48.6%	-5.6 pp
Gastos Generales	33	28	17.0%	108	115	-5.6%
Gastos Generales % ventas	47.0%	36.0%	11 pp	38.1%	37.0%	1.1 pp
UAFIR ⁽¹⁾	(2)	10	-116.1%	14	36	-62.0%
Margen de UAFIR	-2.3%	12.6%	-14.9 pp	4.8%	11.6%	-6.8 pp
UAFIR Flujo ⁽¹⁾	3	14	-81.0%	31	53	-41.8%
Químicos	6	6	1.5%	31	44	-29.0%
Corporativas	(4)	8	-149.4%	(0)	9	-102.6%
Margen de UAFIR Flujo	3.7%	17.6%	-13.9 pp	10.8%	17.0%	-6.2 pp
Utilidad neta de operaciones continuas	(35)	19	NA	(97)	123	NA
Utilidad neta	(35)	43	NA	(97)	129	NA
Flujo antes de Inversión en Activo Fijo	13	(8)	-250.4%	115	57	102.6%

(1) El UAFIR y UAFIR Flujo son presentados antes de otros gastos e ingresos.

- Las ventas del segmento Corporativas disminuyeron 12.7% en 4T24 en comparación al mismo periodo de 2023 principalmente por menores cuotas de recuperación por servicios prestados a entidades de tenencia común.
- El UAFIR Flujo del 4T24 disminuyó 81.0% en comparación con 4T23, principalmente por menores ventas del segmento Corporativas. El UAFIR Flujo del segmento de Químicos incrementó 1.5% por eficiencias operativas después de las actividades de mantenimiento realizadas en nuestra planta realizadas durante el mismo periodo de 2023, contrarrestado por menores en ventas.
- Durante el trimestre, se realizaron inversiones en activo fijo por US\$4 millones.

Este informe presenta información financiera no auditada proforma preparada en dólares estadounidenses de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (IFRS por sus siglas en inglés). Ciertas cantidades pueden no sumar debido al redondeo.

MENSAJE DE LA DIRECCION GENERAL

El Lic. Adrián Sada Cueva, Director General Ejecutivo, comentó respecto a los resultados de la Compañía: “Las ventas del cuarto trimestre experimentaron una disminución en comparación con el mismo periodo del año anterior. Esto se debió principalmente a los ajustes en los precios, derivados de las presiones tanto nacionales como internacionales en los mercados en los que operamos. La demanda de nuestros productos, especialmente el carbonato de sodio utilizado en la fabricación de vidrio se redujo en México y Estados Unidos. Esta disminución en la demanda de carbonato de sodio es resultado de la desaceleración que vimos acrecentarse durante el año anterior en los segmentos de envases de vidrio y construcción, el carbonato de sodio es un insumo importante para la fabricación de vidrio. Esperamos que la demanda se recupere hacia el 2026 conforme veamos a las tasas de interés ajustarse a la baja.

A pesar de estos desafíos, logramos parcialmente mejorar las eficiencias operativas de nuestras plantas de Químicos, lo que nos permitió compensar parcialmente la reducción en el UAFIR Flujo por menores ventas.

Seguimos enfocados en fortalecer y mejorar el desempeño de nuestras operaciones durante este año donde creemos hay valor por capturar lo cual nos ayudará a transitar de mejor manera este ciclo bajo que nuestras industrias están atravesando.”

El Director General de Administración y Finanzas, C.P. Claudio del Valle, comentó sobre los resultados financieros: “Durante el cuarto trimestre de 2024, logramos incrementar el flujo libre de efectivo neto, a pesar de la disminución en el UAFIR Flujo e incremento de CAPEX de mantenimiento, gracias a una gestión más eficiente del capital de trabajo.

Nuestro balance sigue siendo sólido, con una deuda neta de US\$81 millones al cierre del cuarto trimestre, lo que representa 2.2 veces el UAFIR Flujo.

En Vitro, seguimos trabajando en optimizar las operaciones y procesos productivos y mantener un control estricto de los gastos generales y administrativos. Los desafíos que hemos enfrentado nos han proporcionado una base sólida para seguir creciendo y capitalizar futuros éxitos ante un entorno global cada vez más retador.”

RESULTADOS CONSOLIDADOS

Las ventas de Vitro al cierre del 4T24 están compuestas por 2 segmentos: (i) Químicos y (ii) Corporativas.

El segmento de Químicos produce carbonato de sodio, bicarbonato de sodio, cloruro de sodio y cloruro de calcio, que sirven en los mercados de vidrio, fundición, detergentes, tratamiento de agua, farmacéutico, alimentos de consumo humano, industria petrolera y gas, deshielo de caminos y sector pecuario, entre otros.

El segmento de Corporativas presta servicios especializados y estratégicos de alto valor a las filiales y subsidiarias de Vitro, S.A.B. de C.V., así como a los negocios de las Empresas de Tenencia Común.

VENTAS CONSOLIDADAS

Las Ventas Netas Consolidadas en 4T24 disminuyeron 10.4% en comparación con 4T23 por la reducción de ventas en nuestros dos segmentos de negocio.

Las ventas del segmento Químicos disminuyeron 9.9% en 4T24 en comparación con el mismo periodo de 2023 principalmente por una contracción de precios y disponibilidad limitada de nuestros productos.

Las ventas de carbonato de sodio disminuyeron principalmente derivado de una contracción en el precio del mercado nacional y una menor demanda del mercado de fabricación de vidrio, contrarrestado parcialmente por una demanda estable en el resto de los mercados en los que participamos como jabones, detergentes y tratamiento de aguas.

Las ventas de bicarbonato de sodio se mantuvieron relativamente estables ante una demanda consistente en los mercados alimenticios, farmacéuticos y pecuarios en México. Las ventas de cloruro de sodio disminuyeron principalmente por una reducción de producto disponible.

Las ventas del segmento Corporativas disminuyeron 12.7% en 4T24 en comparación al 4T23 principalmente por menor cuota de recuperación por servicios prestados a las partes relacionadas.

Tabla 1 - VENTAS

	Millones de Dólares					
	4T'24	4T'23	Var%	12M 24	12M 23	Var%
Ventas Totales Consolidadas	71	79	(10.4)	284	311	(8.5)
Ventas Nacionales	60	66	(10.0)	238	263	(9.5)
Exportaciones	11	13	(12.7)	46	47	(2.9)
Químicos	52	57	(9.9)	210	228	(8.1)
Ventas Nacionales	41	45	(9.0)	164	181	(9.4)
Exportaciones	11	13	(12.7)	46	47	(2.9)
Corporativas	23	26	(12.7)	90	96	(6.7)
Ventas Nacionales	23	26	(12.7)	90	96	(6.7)

UAFIR Y UAFIR FLUJO

El UAFIR Flujo consolidado del 4T24 disminuyó 81.0% en comparación del 4T23, principalmente por menores ventas.

El UAFIR Flujo de Químicos disminuyó 34% en 4T24 en comparación con el mismo trimestre de 2023, principalmente por menores ventas e incremento en el costo de la energía eléctrica y de transportación, contrarrestado por una reducción en el costo de algunas materias primas, gas natural y empaque, así como eficiencias operativas del proceso productivo de nuestras plantas.

El UAFIR Flujo del segmento Corporativas disminuyó principalmente por una reserva de una cuenta por cobrar con una empresa de tenencia común registrada durante el 4T24.

Tabla 2 - UAFIR Y UAFIR FLUJO ⁽¹⁾

	Millones de Dólares					
	4T'24	4T'23	Var%	12M 24	12M 23	Var%
UAFIR ⁽¹⁾	(2)	10	NA	14	36	(62.0)
Margen	-2.3%	12.6%	-14.9 pp	4.8%	11.6%	-6.8 pp
Químicos	4	4	1	22	36	(39)
Margen	8.1%	7.2%	0.9 pp	10.7%	15.9%	-5.2 pp
Corporativas	(6)	6	--	(9)	(0)	3,477
Margen	-25.6%	22.6%	-48.2 pp	-9.6%	-0.2%	-9.4 pp
UAFIR Flujo	3	14	(81.0)	31	53	(41.8)
Margen	3.7%	17.6%	-13.9 pp	10.8%	17.0%	-6.2 pp
Químicos	6	6	1	31	44	(29)
Margen	12.4%	11.0%	1.4 pp	14.8%	19.2%	-4.4 pp
Corporativas	(4)	8	NA	(0)	9	NA
Margen	-16.7%	29.4%	-46.1 pp	-0.3%	9.5%	-9.8 pp

⁽¹⁾ El UAFIR y UAFIR Flujo son presentados antes de otros gastos e ingresos.

COSTO FINANCIERO NETO

Durante el 4T24 se tuvo Costo Financiero Neto de US\$27 millones, principalmente derivado de la depreciación del peso mexicano frente al dólar estadounidense que impactó las operaciones de subsidiarias con moneda funcional en dólares que mantienen operaciones en pesos con subsidiarias con moneda funcional en dólares.

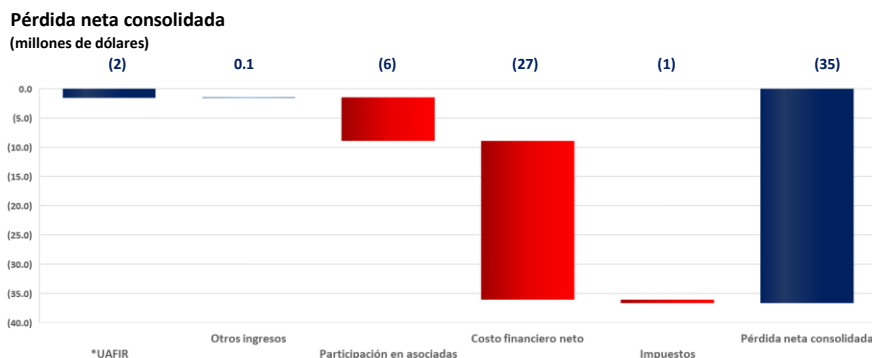
Tabla 3: PRODUCTO (COSTO) FINANCIERO NETO

	Millones de Dólares					
	4T'24	4T'23	Var%	12M 24	12M 23	Var%
Producto (gasto) por interés, neto	5	(5)	NA	16	13	(28.6)
Ganancia (pérdida) Cambiaria	(33)	16	NA	(148)	97	NA
Producto (Costo) Financiero Neto	(27)	11	NA	(132)	110	NA

⁽¹⁾ Incluye efectos de instrumentos financieros y otros gastos financieros.

UTILIDAD / PÉRDIDA NETA CONSOLIDADA

La Compañía reportó una Pérdida Neta en el 4T24 de US\$35 millones compuesta por: pérdida en la utilidad antes de otros de US\$2 millones, otros ingresos por US\$0.1 millones, pérdida en participación en los resultados de las asociadas por US\$6 millones, costo financiero neto de US\$27 millones principalmente por la depreciación del peso frente al dólar e impuestos por US\$1 millón.



* El UAFIR es presentado antes de otros gastos e ingresos.

SITUACION FINANCIERA CONSOLIDADA

Al cierre del 4T24, la Compañía tenía un saldo de caja de US\$27 millones, en comparación con US\$30 millones al cierre del trimestre inmediato anterior y US\$38 millones al cierre de 4T23. La disminución en el saldo de caja en 4T24 en comparación con 3T24 se debe principalmente a una inversión en capital de trabajo, y en comparación con 4T23, la reducción se debe principalmente a la reestructuración llevada a cabo en diciembre de 2023.

La deuda total al cierre del 4T24 fue de US\$108 millones, compuesta por deuda bancaria de US\$75 millones, una nota de US\$10 millones, documentos por pagar con accionistas y arrendamientos por derecho de uso.

Tabla 4: INDICADORES DE DEUDA

	Millones de Dólares, excepto donde se indica						
	4T'24	3T'24	2T'24	1T'24	4T'23	3T'23	2T'23
Apalancamiento⁽¹⁾							
(Deuda Total/ UAFIR Flujo ⁽²⁾) (UDM)(Veces)	3.5x	2.6x	2.3x	2.2x	2.1x	2.7x	2.8x
(Deuda Neta Total/ UAFIR Flujo ⁽²⁾) (UDM)(Veces)	2.6x	1.9x	1.6x	1.8x	1.4x	2.2x	2.2x
Deuda Total	108	108	108	114	114	852	885
Deuda a Corto Plazo	3	1	1	2	2	139	169
Deuda a Largo Plazo	105	107	107	113	113	713	716
Efectivo y Equivalentes de Efectivo	27	30	34	20	38	140	165
Deuda Neta Total	81	78	74	95	77	712	720
Mezcla Moneda (%) Dlls / Pesos	100 / 0	100 / 0	100 / 0	100 / 0	100 / 0	100 / 0	100 / 0

(1) Razones financieras calculadas utilizando cifras en dólares.

(2) UAFIR Flujo son los últimos doce meses reales

FLUJO DE EFECTIVO

En el 4T24, la Compañía reportó un flujo libre de efectivo de US\$8 millones, un incremento de US\$12 millones en comparación con el flujo de efectivo negativo del 4T23, principalmente por una recuperación de la inversión en capital de trabajo, menor interés neto e impuestos pagados.

Tabla 5: ANÁLISIS DE FLUJO DE EFECTIVO GENERADO POR LA OPERACIÓN⁽¹⁾

	Millones de Dólares					
	4T'24	4T'23	Var%	12M 24	12M 23	Var%
UAFIR Flujo	3	14	81.0	31	53	41.8
Capital de Trabajo ⁽²⁾	10	(22)	NA	84	4	NA
Flujo antes de Inversión en Activo Fijo	13	(8)	NA	115	57	102.6
Inversión en Activo Fijo	(4)	(3)	44.9	(15)	(14)	6.3
Flujo después de Inversión en Activo Fijo	9	(11)	NA	99	42	135.2
Interés neto ⁽³⁾	(1)	11	NA	(4)	28	NA
Impuestos (pagados) recuperados	(0)	(4)	91.8	(22)	(22)	0.0
Dividendos	-	(0)	NA	1	(30)	NA
Flujo Libre de Efectivo, neto	8	(4)	NA	74	19	295.1

(1) Este análisis de flujo es relativo a flujo de caja y no representa un Estado de Flujo de Efectivo de acuerdo con IFRS.

(2) Capital de trabajo incluye variaciones en clientes, inventarios, proveedores y otras cuentas por pagar y cobrar de corto plazo, incluyendo IVA.

(3) Incluye gastos e ingresos por intereses, coberturas de gas natural del 2022 y otros gastos financieros.

INVERSIÓN EN ACTIVO FIJO

El CAPEX ascendió a US\$4 millones durante el 4T24. Los recursos invertidos se concentraron principalmente en CAPEX de mantenimiento del negocio de Químicos.

RELACIÓN CON INVERSIONISTAS

Ricardo Flores Delsol
Vitro, S.A.B. de C.V.
rfloresd@vitro.com

Acerca de Vitro

Vitro, S.A.B. de C.V. (BMV: VITROA) es una compañía líder en la industria química inorgánica, reconocida por la calidad de sus productos, su excelencia en servicio al cliente y flexibilidad. La Compañía produce y es proveedora de 4 productos químicos inorgánicos: carbonato de sodio, bicarbonato de sodio, cloruro de sodio y cloruro de calcio, que atienden los mercados de vidrio, detergentes, tratamiento de agua, farmacéutico, alimentos de consumo humano, industria petrolera, deshielo de caminos y en el sector pecuario, entre otros. Como empresa socialmente responsable, Vitro trabaja en diversas iniciativas en el marco de su Modelo de Sustentabilidad, con el objetivo de ejercer una influencia positiva en los aspectos económico, social y ambiental vinculados a sus grupos de interés, por medio de una gestión corporativa responsable. Para más información, visite www.vitro.com.

Aviso Legal

Este comunicado contiene cierta información histórica, declaraciones e información a futuro relacionada a Vitro, S.A.B. de C.V. y sus subsidiarias (colectivamente, la “Compañía”) que se basan en la opinión de su Administración, así como estimaciones hechas e información disponible actual de Vitro. A pesar de que la Compañía cree que las expectativas de la administración y las estimaciones están basadas en supuestos razonables, estas declaraciones reflejan la visión actual de Vitro con respecto a eventos futuros y están sujetas a ciertos riesgos, eventos inciertos y premisas. Muchos factores podrían causar que los resultados futuros o desempeño de Vitro sean diferentes a los expresados o asumidos en las siguientes declaraciones, incluyendo, entre otros, cambios de la economía en general, política de gobierno y condiciones de negocios globales, así como en los países que Vitro lleva a cabo negocios, cambios en tasas de interés, en precios de materia prima, precios de la energía, particularmente del gas, cambios en la estrategia del negocio, y otros factores. Si uno o varios de estos riesgos efectivamente ocurren, o las premisas o estimaciones demuestran ser incorrectas, los resultados a futuro pueden variar significativamente de los descritos o anticipados, asumidos, estimados, esperados o presupuestados, por lo que la Compañía no asume la obligación de actualizar cualquiera de estos supuestos.

USO DE MEDIDAS FINANCIERAS DISTINTAS A LAS GENERALMENTE ACEPTADAS

El conjunto de normas de información financiera generalmente aceptadas es comúnmente conocido como Normas Internacionales de Información Financiera (“IFRS” por sus siglas en inglés). Una medida financiera generalmente aceptada se define como aquella cuyo propósito es medir el desempeño histórico o futuro, posición financiera o flujo de efectivo, pero incluye o excluye montos que pudieran no ser totalmente comparables en el conjunto de las IFRS. En el presente reporte revelamos el uso de ciertas medidas distintas a las IFRS, entre ellas el UAFIR Flujo. UAFIR Flujo: utilidad de operación antes de otros gastos e ingresos más depreciación, amortización y reservas de obligaciones laborales al retiro que impacten la utilidad de operación.

La información en este reporte muestra los segmentos utilizados por la administración para el análisis del negocio, toma de decisiones y asignación de recursos. Con estricto apego con la norma 8 “Segmentos de operación” de las IFRS. Un comité interno evalúa periódicamente la correcta segmentación operativa del negocio.

. – Tablas Financieras a continuación –



CONSOLIDADO

VITRO, S.A.B. DE C.V. Y SUBSIDIARIAS						
ESTADOS CONSOLIDADOS DE SITUACIÓN FINANCIERA						
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2024 Y 2023						
ESTADO DE POSICIÓN FINANCIERA	Dólares			INDICADORES FINANCIEROS ⁽¹⁾	4T'24	4T'23
	4T'24	4T'23	% Var.			
Efectivo y Equivalentes	27	38	(28.6)	Deuda / UAFIR Flujo (UDM, veces)	3.5	2.1
Clientes	(4)	9	NA	Deuda Neta / UAFIR Flujo (UDM, veces)	2.6	1.4
Inventarios	13	25	(47.0)	Deuda / Deuda + Cap. Contable (veces)	0.1	0.1
Otros Activos Circulantes	60	151	(60.4)			
Cuentas por cobrar a partes relacionadas	456	640	(28.8)			
Total Activo Circulante	552	863	(36.1)	Deuda / Capital (veces)	0.2	0.2
				Pasivo Total / Capital Contable (veces)	1.1	1.4
Terrenos, Maquinaria y Equipo	230	231	(0.3)	Activo Circulante / Pasivo Circulante (veces)	1.7	1.3
Activo intangible	8	9	(6.8)	Ventas (UDM) / Activos (veces)	0.2	0.2
Impuestos diferidos	11	11	(5.2)	Utilidad (Pérdida) / Acción (US\$) (Acumulada) *	(0.21)	0.27
Otros Activos a Largo Plazo	249	182	37.2			
Inversion en asociadas	112	112	(0.6)			
Cuentas por cobrar a partes relacionadas	169	230	(26.5)			
Total Activo No Circulante	779	775	0.5			
Activos Totales	1,330	1,638	(18.8)	* Considerando el promedio ponderado de acciones en circulación		
				OTRA INFORMACIÓN	4T'24	4T'23
Deuda a Corto Plazo y Vencimiento de Deuda Largo Plazo	3	2	78.8	# Acciones Emitidas (miles)	483,571	483,571
Proveedores	27	17	59.6	# Promedio de Acciones en Circulación (miles)	470,027	470,027
Otras Cuentas por pagar	116	173	(33.1)			
Cuentas por pagar a partes relacionadas	185	451	(59.0)	# Empleados	1,458	1,401
Pasivo Circulante Total	331	643	(48.5)			
Deuda a Largo Plazo	105	113	(6.9)			
Otros Pasivos Largo Plazo	25	15	69.3			
Cuentas por pagar a partes relacionadas	237	195	21.6			
Pasivo No Circulante Total	367	322	13.8			
Pasivo Total	698	965	(27.7)			
Participación Controladora	633	673	(5.8)			
Participación No Controladora	-	-	NA			
Suma del Capital Contable	633	673	(5.8)			
Total Pasivo y Capital Contable	1,331	1,638	(18.7)			

(1) Razones financieras calculadas utilizando cifras en dólares.



CONSOLIDADO
VITRO, S.A.B. DE C.V. Y SUBSIDIARIAS
ESTADOS CONSOLIDADOS DE RESULTADOS
EN LOS PERIODOS, (MILLONES)

ESTADO DE RESULTADOS	Cuarto trimestre			Enero - Diciembre		
	Dólares			Dólares		
	2024	2023	% Var.	2024	2,023	% Var.
Ventas Netas Consolidadas	71	79	(10.4)	284	311	(8.5)
Costo de Ventas	39	41	(3.7)	162	160	1.5
Utilidad Bruta	32	38	(17.5)	122	151	(19.1)
Gastos de Operación	33	28	17.0	108	115	(5.6)
Utilidad (pérdida) de operación	(2)	10	NA	14	36	(62.0)
Otros Gastos (Ingresos), neto	(0)	(8)	NA	1	(5.0)	--
Utilidad (pérdida) de operación después de otros gastos e ingresos, netos	(2)	18	NA	13	41	(68.9)
Gastos Financieros	8	11	(27.4)	34	38	(10.0)
(Productos) Financieros	(10)	(13)	(22.7)	(43)	(56)	(22.5)
Otros gastos y productos financieros neto	(3)	8	NA	(7)	5	NA
Pérdida (ganancia) cambiaria	33	(16)	NA	148	(97)	NA
Costo financiero neto	27	(11)	NA	132	(110)	NA
Participación en las utilidades (pérdidas) de asociadas no consolidadas	(6)	0	NA	7	0	NA
Utilidad (Pérdida) Antes de Impuestos	(35)	29	NA	(112)	151	NA
Impuestos a la utilidad	1	10	(93.9)	(15)	29	NA
Utilidad (Pérdida) Neta de operaciones continuas	(35)	19	NA	(97)	123	NA
Utilidad (Pérdida) por operación discontinua	-	24	NA	-	6	NA
Utilidad (Pérdida) Neta	(35)	43	NA	(97)	129	NA
Utilidad (Pérdida) Neta de la participación controladora	(35)	43	NA	(97)	129	NA
Utilidad (Pérdida) Neta de la participación no controladora	-	(0.0)	NA	-	(0.3)	NA



VITRO, S.A.B. DE C.V. Y SUBSIDIARIAS
INFORMACIÓN POR SEGMENTOS
 EN LOS PERIODOS, (MILLONES)

	<u>Cuarto trimestre</u>			<u>Enero - Diciembre</u>		
	Dólares			Dólares		
	2024	2023	%	2024	2023	%
QUÍMICOS						
Ventas Netas	52	57	-9.9%	210	228	-8.1%
UAFIR ⁽²⁾	4	4	1.2%	22	36	-38.5%
Margen ⁽¹⁾	8.1%	7.2%		10.7%	15.9%	
UAFIR Flujo ⁽²⁾	6	6	1.5%	31	44	-29.0%
Margen ⁽¹⁾	12.4%	11.0%		14.8%	19.2%	
Volúmenes de Productos químicos inorgánicos						
Álcali (Miles de Toneladas)	159	168	-5.3%	637	663	-3.9%

⁽¹⁾ Márgenes de UAFIR y UAFIR Flujo se calculan sobre Ventas Netas.

⁽²⁾ El UAFIR y UAFIR Flujo son presentado antes de otros gastos e ingresos.