

Giovanni Sardagna
Tenaris
1-888-300-5432
www.tenaris.com

Tenaris anuncia los resultados del segundo trimestre de 2026

La información financiera y operativa incluida en este comunicado de prensa está basada en estados contables intermedios consolidados condensados no auditados presentados en dólares estadounidenses (USD) y preparados de acuerdo con las Normas de Contabilidad NIIF, según fueron emitidas por la Junta de Normas Internacionales de Contabilidad y adoptadas por la Unión Europea (Normas de Contabilidad NIIF). Asimismo, este comunicado de prensa incluye medidas alternativas del rendimiento que no son NIIF, es decir, EBITDA, Flujo libre de efectivo, Efectivo/deuda neta y Días de capital de trabajo operativo. Para más información sobre estas medidas alternativas del rendimiento, ver el Anexo I.

Luxemburgo, 5 de agosto de 2026. - Tenaris S.A. (NYSE y México: TS y EXM Italia: TEN) (“Tenaris”) anunció hoy los resultados del trimestre finalizado el 30 de junio de 2026 comparados con los resultados del trimestre finalizado el 30 de junio de 2025.

Resumen de los resultados del segundo trimestre de 2026

(Comparación con el primer trimestre de 2026 y el segundo trimestre de 2025)

	T2 2026	T1 2026		T2 2025	
Ingresos por ventas netos (millones de USD)	2,967	3,100	(4%)	3,086	(4%)
Resultado operativo (millones de USD)	494	584	(15%)	583	(15%)
Ganancia del período (millones de USD)	492	564	(13%)	542	(9%)
Ganancia del período atribuible a los accionistas de la Compañía (millones de USD)	477	541	(12%)	531	(10%)
Ganancia por ADS (USD)	0.95	1.07	(11%)	0.99	(4%)
Ganancia por acción (USD)	0.47	0.54	(11%)	0.50	(4%)
EBITDA (millones de USD)	649	735	(12%)	733	(11%)
Margen de EBITDA (% de ingresos por ventas netos)	21.9%	23.7%		23.7%	
Promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación (miles)	1,009,640	1,010,193		1,068,721	
Acciones ordinarias en circulación al final del período (miles)	1,009,640	1,009,640		1,058,901	

En el segundo trimestre, nuestras ventas disminuyeron 4% en forma secuencial reflejo, en gran medida, del aplazamiento de los despachos a clientes en Medio Oriente debido al cierre efectivo del estrecho de Ormuz durante la mayor parte del período. Nuestro margen de EBITDA también disminuyó por los mayores costos unitarios de logística, menor absorción de costos fijos y costos de materia prima en aumento.



Durante el trimestre, nuestro flujo libre de efectivo ascendió a USD396 millones y, luego de destinar USD606 millones al pago de dividendos, nuestra posición neta de caja ascendió a aproximadamente USD3,600 millones al 30 de junio de 2026.

Pago de dividendo anticipado

Nuestro Consejo de Administración aprobó el pago de un dividendo anticipado de USD0.59 por acción (USD1.18 por ADS), o aproximadamente USD600 millones, de acuerdo con el siguiente cronograma:

- Fecha de pago: 25 de noviembre de 2026
- Fecha de registro: 24 de noviembre de 2026
- Fecha *ex-dividend* para títulos valores cotizados en los Estados Unidos: 24 de noviembre de 2026
- Fecha *ex-dividend* para títulos valores cotizados en Europa y México: 23 de noviembre de 2026

Situación del mercado y perspectivas

La actividad de perforación de petróleo y gas ha aumentado en los Estados Unidos, Canadá y Argentina. Adicionalmente, clientes de todo el mundo están avanzando con inversiones en proyectos *offshore* rentables, a medida que la industria centra más su atención en la seguridad y la diversificación del suministro.

En los Estados Unidos, los precios de los productos OCTG han ido aumentando en respuesta a la mayor demanda y con el fin de compensar los mayores costos de materia prima y logística.

En Medio Oriente, el conflicto continúa causando interrupciones al transporte a través del estrecho de Ormuz. La actividad de perforación en Irak, Kuwait y Catar se ha visto seriamente afectada, mientras que en Arabia Saudita y los EAU, se ha mantenido en gran medida.

En el segundo semestre, prevemos que nuestras ventas y EBITDA se mantendrán en línea con el primer semestre, a pesar de que las ventas continúan viéndose afectadas por menores despachos a Medio Oriente y mayores costos de materia prima. Podría haber cierto crecimiento si la interrupción del transporte en el estrecho de Ormuz finalizara antes de fin de año. El tercer trimestre se verá afectado adicionalmente por efectos estacionales y de mix de productos, mientras que el cuarto trimestre se beneficiará con mayores precios y volúmenes en la mayoría de las regiones.

Cambios en el Consejo de Administración de la Compañía

El Consejo de Administración de la Compañía fue informado en su asamblea más reciente que el Sr. Jaime Serra Puche ha renunciado a su cargo como miembro del Consejo y de su Comité de Auditoría por motivos personales, y que, debido a otros compromisos, el Sr. Germán Curá ha renunciado a su cargo de Vicepresidente responsable de la supervisión de la Estrategia de Sostenibilidad de Tenaris, aunque continuará desempeñándose como consejero.

En ejercicio de las facultades otorgadas al Consejo de Administración por la legislación luxemburguesa y por los estatutos sociales de la Compañía, el Consejo ha designado a la Sra. Alicia Mónico como



miembro del Consejo hasta la próxima asamblea de accionistas de la Compañía y como Vicepresidenta responsable de la supervisión de la Estrategia de Sostenibilidad, Gestión de Riesgos y Cumplimiento, y a la Sra. Maria Novales-Flamarique como miembro del Comité de Auditoría.

Estos cambios serán efectivos a partir de la publicación de los estados contables no auditados de la Compañía correspondientes al segundo trimestre de 2026. Una vez implementados dichos cambios, el Consejo de Administración estará integrado por diez miembros, de la siguiente manera: Paolo Rocca, Presidente; Guillermo Vogel, Vicepresidente responsable de la supervisión de la Información Financiera y Relaciones con Inversores; Alicia Mónico, Vicepresidenta responsable de la supervisión de Sostenibilidad, Gestión de Riesgos y Cumplimiento; Monica Tiuba; Simon Ayat; Maria Novales-Flamarique; Gianfelice Rocca; Roberto Bonatti; Germán Curá; y Molly Montgomery. La Sra. Tiuba, el Sr. Ayat, la Sra. Novales-Flamarique y la Sra. Montgomery reúnen la condición de consejeros independientes.

El Comité de Auditoría estará integrado por la Sra. Monica Tiuba, en carácter de Presidenta, el Sr. Simon Ayat y la Sra. Maria Novales-Flamarique.



Análisis de los resultados del segundo trimestre de 2026

Tubos

El siguiente cuadro muestra el volumen de ventas de tubos sin costura y con costura para nuestro segmento de negocios Tubos por los períodos indicados a continuación:

Volumen de ventas de Tubos (miles de toneladas métricas)	T2 2026	T1 2026		T2 2025	
Sin costura	768	784	(2%)	803	(4%)
Con costura	179	211	(15%)	179	0%
Total	946	995	(5%)	982	(4%)

El siguiente cuadro muestra, para nuestro segmento de negocios Tubos, los ingresos por ventas netos por región geográfica, el resultado operativo y el resultado operativo como porcentaje de los ingresos por ventas netos, por los períodos indicados a continuación:

Tubos	T2 2026	T1 2026		T2 2025	
Ingresos por ventas netos (millones de USD)					
América del Norte	1,471	1,474	0%	1,403	5%
América del Sur	508	531	(4%)	531	(4%)
Europa	267	214	25%	215	24%
Asia Pacífico, Medio Oriente y África	557	712	(22%)	771	(28%)
Ingresos por ventas netos (millones de USD)	2,803	2,931	(4%)	2,920	(4%)
<i>Servicios prestados sobre tubos de terceros (millones de USD)</i>	<i>91</i>	<i>109</i>	<i>(16%)</i>	<i>110</i>	<i>(17%)</i>
Resultado operativo (millones de USD)	465	545	(15%)	554	(16%)
Resultado operativo (% de ventas)	16.6%	18.6%		19.0%	

Los ingresos por ventas netos de productos y servicios tubulares disminuyeron 4% en forma secuencial e interanual, en línea con la variación de los volúmenes ya que los precios de venta promedio se mantuvieron estables. Secuencialmente, en América del Norte, las mayores ventas de productos OCTG en los Estados Unidos compensaron ampliamente las menores ventas de OCTG en Canadá y México. En América del Sur, las menores ventas de OCTG en Brasil fueron compensadas parcialmente por un aumento en Guyana, Surinam y Venezuela, mientras que, en Argentina, las menores ventas para tuberías fueron compensadas por mayores ventas de OCTG. En Europa, registramos mayores ventas de OCTG en Turquía y el comienzo de entregas de tubos de conducción offshore para el proyecto Sakarya en el Mar Negro. En Asia Pacífico, Medio Oriente y África, las ventas disminuyeron con el aplazamiento de las entregas a Kuwait e Irak y menores entregas a África del Norte luego de la concentración de dichas entregas en el trimestre anterior.

El resultado operativo derivado de productos y servicios tubulares ascendió a una ganancia de USD465 millones en el segundo trimestre de 2026, en comparación con una ganancia de USD545 millones en el trimestre anterior y una ganancia de USD554 millones en el segundo trimestre de 2025. El resultado operativo del trimestre disminuyó por los mayores costos unitarios de logística, menor absorción de costos fijos y costos de materia prima en aumento.



Otros

El siguiente cuadro muestra, para nuestro segmento de negocios Otros, los ingresos por ventas netos, el resultado operativo y el resultado operativo como porcentaje de los ingresos por ventas netos, por los períodos indicados a continuación:

Otros	T2 2026	T1 2026	T2 2025
Ingresos por ventas netos (millones de USD)	164	169 (3%)	166 (1%)
Resultado operativo (millones de USD)	29	39 (26%)	29 1%
Resultado operativo (% de ventas)	17.8%	23.2%	17.3%

Los ingresos por ventas netos de otros productos y servicios disminuyeron un 3% en forma secuencial y un 1% interanual. Secuencialmente, las ventas disminuyeron principalmente debido a menores ventas de servicios petroleros en Argentina.

Los gastos de comercialización y administración ascendieron a USD484 millones, o 16.3% de los ingresos por ventas netos en el segundo trimestre de 2026, en comparación con USD467 millones, o 15.0% en el trimestre anterior y USD484 millones, o 15.7% en el segundo trimestre de 2025. Secuencialmente, el aumento de los gastos de comercialización y administración se debe principalmente a mayores servicios y honorarios y mayores costos unitarios de logística asociados al cierre del estrecho de Ormuz.

Los resultados financieros ascendieron a una ganancia de USD32 millones en el segundo trimestre de 2026, en comparación con una ganancia de USD50 millones en el trimestre anterior y una ganancia de USD32 millones en el segundo trimestre de 2025. Los resultados financieros del trimestre son atribuibles principalmente a ingresos financieros netos de USD41 millones derivados del rendimiento neto de nuestra cartera de inversiones, neto de una pérdida de USD9 millones correspondiente a diferencias de cambio e instrumentos derivados.

El resultado de inversiones en sociedades no consolidadas generó una ganancia de USD48 millones en el segundo trimestre de 2026, en comparación con una ganancia de USD33 millones en el trimestre anterior y una ganancia de USD33 millones en el segundo trimestre de 2025. Estos resultados derivan principalmente de nuestra participación accionaria en Ternium (NYSE:TX) y Usiminas.

El cargo por impuesto a las ganancias ascendió a USD82 millones en el segundo trimestre de 2026, en comparación con USD103 millones en el trimestre anterior y USD105 millones en el segundo trimestre de 2025.



Flujo de efectivo y liquidez correspondientes al segundo trimestre de 2026

El flujo de efectivo originado en actividades operativas durante el segundo trimestre de 2026 ascendió a USD518 millones, en comparación con USD618 millones en el trimestre anterior y USD673 millones en el segundo trimestre de 2025.

Con inversiones en activos fijos e intangibles de USD121 millones, nuestro flujo libre de efectivo ascendió a USD396 millones durante el trimestre. Luego del pago de dividendos de USD606 millones en el trimestre, nuestra posición neta de caja ascendió a aproximadamente USD3,600 millones al 30 de junio de 2026.



Análisis de los resultados del primer semestre de 2026

	6M 2026	6M 2025	Aumento /(Disminución)
Ingresos por ventas netos (millones de USD)	6,067	6,008	1%
Resultado operativo (millones de USD)	1,078	1,133	(5%)
Ganancia (pérdida) del período (millones de USD)	1,056	1,060	0%
Ganancia (pérdida) del período atribuible a los accionistas de la Compañía (millones de USD)	1,018	1,038	(2%)
Ganancia (pérdida) por ADS (USD)	2.02	1.94	4%
Ganancia (pérdida) por acción (USD)	1.01	0.97	4%
EBITDA* (millones de USD)	1,385	1,429	(3%)
Margen de EBITDA (% de ingresos por ventas netos)	22.8%	23.8%	
Promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación (miles)	1,009,956	1,072,974	
Acciones ordinarias en circulación al final del período (miles)	1,009,640	1,058,901	

Nuestras ventas en el primer semestre de 2026 aumentaron 1% en comparación con el primer semestre de 2025 debido a que los volúmenes de productos tubulares despachados disminuyeron 1% y los precios de venta promedio de Tubos aumentaron 2% como resultado de los aumentos de precios en América del Norte, mientras que las ventas en el segmento Otros se incrementaron un 3%. EBITDA en el primer semestre de 2026 se vio afectado negativamente por el impacto de los costos de aranceles en los Estados Unidos. La ganancia por acción aumentó 4% luego de la reducción de las acciones en circulación debido a la recompra de acciones.

El flujo de efectivo originado en actividades operativas ascendió a aproximadamente USD1,100 millones en el primer semestre de 2026, neto de un incremento del capital de trabajo de USD84 millones. Luego de inversiones en activos fijos e intangibles de USD236 millones, nuestro flujo libre de efectivo ascendió a aproximadamente USD900 millones. Luego del pago de dividendos de USD606 millones y recompra de acciones por USD90 millones en el semestre, nuestra posición neta de caja ascendió a aproximadamente USD3,600 millones a fines de junio de 2026.

El siguiente cuadro muestra nuestros ingresos por ventas netos por segmento de negocios por los períodos indicados a continuación:

Ingresos por ventas netos (millones de USD)	6M 2026		6M 2025		Aumento /(Disminución)
Tubos	5,734	95%	5,686	95%	1%
Otros	333	5%	322	5%	3%
Total	6,067		6,008		1%



Tubos

El siguiente cuadro muestra el volumen de ventas de tubos sin costura y con costura para nuestro segmento de negocios Tubos por los períodos indicados a continuación:

Volumen de ventas de Tubos (miles de toneladas métricas)	6M 2026	6M 2025	Aumento /(Disminución)
Sin costura	1,553	1,578	(2%)
Con costura	389	390	0%
Total	1,942	1,969	(1%)

El siguiente cuadro muestra, para nuestro segmento de negocios Tubos, los ingresos por ventas netos por región geográfica, el resultado operativo y el resultado operativo como porcentaje de los ingresos por ventas netos, por los períodos indicados a continuación:

Tubos	6M 2026	6M 2025	Aumento /(Disminución)
Ingresos por ventas netos (millones de USD)			
América del Norte	2,945	2,648	11%
América del Sur	1,039	1,083	(4%)
Europa	481	423	14%
Asia Pacífico, Medio Oriente y África	1,269	1,532	(17%)
Ingresos por ventas netos (millones de USD)	5,734	5,686	1%
<i>Servicios prestados sobre tubos de terceros (millones de USD)</i>	<i>199</i>	<i>211</i>	<i>(5%)</i>
Resultado operativo (millones de USD)	1,010	1,068	(5%)
Resultado operativo (% de ventas)	17.6%	18.8%	

Los ingresos por ventas netos de productos y servicios tubulares aumentaron 1% a USD5,734 millones en el primer semestre de 2026, en comparación con USD5,686 millones en el primer semestre de 2025 debido a una disminución de 1% en los volúmenes y un aumento de 2% en los precios de venta promedio a raíz del aumento de los precios en América del Norte. La actividad de perforación promedio en la primera mitad de 2026 disminuyó 3% en los Estados Unidos y Canadá y 2% internacionalmente en comparación con el primer semestre de 2025.

El resultado operativo derivado de productos y servicios tubulares ascendió a una ganancia de USD1,010 millones en la primera mitad de 2026 en comparación con una ganancia de USD1,068 millones en la primera mitad de 2025. La disminución del resultado operativo se debe principalmente al impacto de los costos de aranceles en los Estados Unidos.



Otros

El siguiente cuadro muestra, para nuestro segmento de negocios Otros, los ingresos por ventas netos, el resultado operativo y el resultado operativo como porcentaje de los ingresos por ventas netos, por los períodos indicados a continuación:

Otros	6M 2026	6M 2025	Aumento /(Disminución)
Ingresos por ventas netos (millones de USD)	333	322	3%
Resultado operativo (millones de USD)	68	65	5%
Resultado operativo (% de ventas)	20.5%	20.2%	

Los ingresos por ventas netos de otros productos y servicios aumentaron 3% a USD333 millones en la primera mitad de 2026, en comparación con USD322 millones en la primera mitad de 2025. El aumento se debe principalmente a las ventas adicionales de excedente de materias primas.

El resultado operativo derivado de otros productos y servicios ascendió a una ganancia de USD68 millones en la primera mitad de 2026, en comparación con una ganancia de USD65 millones en la primera mitad de 2025. Estos resultados derivaron principalmente de nuestro negocio de servicios petroleros en Argentina y la venta de varillas de bombeo, tubos utilizados para aplicaciones de plomería y *coiled tubing*.

Los gastos de comercialización y administración ascendieron a USD951 millones en la primera mitad de 2026 y a USD941 millones en la primera mitad de 2025; en ambos casos representaron 15.7% de las ventas.

Otros resultados operativos ascendieron a una pérdida de USD6 millones en el primer semestre de 2026, en comparación con una pérdida de USD50,000 en el primer semestre de 2025. La pérdida de USD6 millones corresponde principalmente a la provisión para litigios en curso relacionados con la adquisición de una participación en Usiminas.

Los resultados financieros ascendieron a una ganancia de USD83 millones en el primer semestre de 2026, en comparación con una ganancia de USD67 millones en el primer semestre de 2025. Los resultados financieros del semestre son atribuibles principalmente a ingresos financieros netos de USD94 millones derivados del rendimiento neto de nuestra cartera de inversiones.

Ganancia de inversiones en sociedades no consolidadas generó una ganancia de USD81 millones en el primer semestre de 2026, en comparación con una ganancia de USD47 millones en el primer semestre de 2025. Estos resultados derivaron principalmente de nuestra participación accionaria en Ternium (NYSE:TX) y Usiminas.

El impuesto a las ganancias arrojó un cargo de USD185 millones en el primer semestre de 2026, en comparación con USD187 millones en el primer semestre de 2025.



Flujo de efectivo y liquidez correspondientes al primer semestre de 2026

El flujo de efectivo originado en actividades operativas durante el primer semestre de 2026 ascendió a aproximadamente USD1,100 millones (neto de un aumento del capital de trabajo de USD84 millones), en comparación con efectivo originado en actividades operativas de aproximadamente USD1,500 millones (incluida una disminución del capital de trabajo de USD250 millones) en el primer semestre de 2025.

Las inversiones en activos fijos e intangibles ascendieron a USD236 millones en el primer semestre de 2026, en comparación con USD309 millones en el primer semestre de 2025. El flujo libre de efectivo ascendió a aproximadamente USD900 millones en el primer semestre de 2026, en comparación con aproximadamente USD1,200 millones en el primer semestre de 2025.

Luego del pago de dividendos de aproximadamente USD606 millones en mayo de 2026 y recompra de acciones por USD90 millones en el primer semestre de 2026, nuestra posición neta de caja ascendió a aproximadamente USD3,600 millones a fines de junio de 2026.

Tenaris presenta su informe semestral

Tenaris S.A. anuncia que ha presentado su informe semestral por el período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2026 ante la Bolsa de Valores de Luxemburgo. Se puede obtener una copia del informe semestral ingresando al sitio web de la Bolsa de Comercio de Luxemburgo en www.luxse.com y al sitio web de Tenaris en ir.tenaris.com.

Los tenedores de acciones y ADS de Tenaris y cualquier otra parte interesada pueden solicitar una copia impresa gratuita del informe semestral llamando al 1-888-300-5432 (sin cargo desde los Estados Unidos) o al 52-229-989-1159 (fuera de los Estados Unidos).



Conferencia telefónica

El 6 de agosto de 2026 a las 08:00 a.m. (hora del este) Tenaris realizará una conferencia telefónica para analizar los resultados informados precedentemente. Luego de presentar un resumen, la conferencia telefónica estará abierta para la formulación de preguntas.

Podrá acceder a la conferencia seleccionando una de las siguientes opciones:

ir.tenaris.com/events-and-presentations o

<https://edge.media-server.com/mmc/p/mebw5wg6>

Si desea participar de la sesión de preguntas y respuestas, deberá registrarse utilizando el siguiente enlace:

<https://register-conf.media-server.com/register/BIdf3a3ac7cf144c3f80f84a3c0df4fbe9>

Sírvase realizar el llamado 10 minutos antes de la hora programada para el inicio de la conferencia.

La reproducción de la conferencia telefónica también estará disponible en nuestra página web:

ir.tenaris.com/events-and-presentations



Estado de Resultado Intermedio Consolidado Condensado

(Valores expresados en miles de USD)

	Período de tres meses finalizado el 30 de junio de		Período de seis meses finalizado el 30 de junio de	
	2026	2025	2026	2025
	(No auditado)		(No auditado)	
Ingresos por ventas netos	2,966,626	3,085,672	6,067,084	6,007,884
Costo de ventas	(1,981,966)	(2,013,639)	(4,032,289)	(3,934,494)
Ganancia bruta	984,660	1,072,033	2,034,795	2,073,390
Gastos de comercialización y administración	(484,107)	(483,633)	(950,698)	(940,698)
Otros ingresos operativos	2,791	4,317	9,231	16,105
Otros egresos operativos	(9,342)	(9,983)	(15,462)	(16,150)
Ingresos operativos	494,002	582,734	1,077,866	1,132,647
Ingreso financiero	52,970	63,669	117,739	142,113
Costo financiero	(11,906)	(9,712)	(23,570)	(21,457)
Otros resultados financieros netos	(8,956)	(22,294)	(11,662)	(53,735)
Ganancia antes del resultado de inversiones en compañías no consolidadas e impuesto a las ganancias	526,110	614,397	1,160,373	1,199,568
Resultado de inversiones en compañías no consolidadas	47,963	32,651	81,339	46,686
Ganancia antes del impuesto a las ganancias	574,073	647,048	1,241,712	1,246,254
Impuesto a las ganancias	(81,938)	(105,342)	(185,419)	(186,684)
Ganancia del período	492,135	541,706	1,056,293	1,059,570
Atribuible a:				
Capital de los accionistas	477,137	531,323	1,017,838	1,038,254
Participación no controlante	14,998	10,383	38,455	21,316
	492,135	541,706	1,056,293	1,059,570



Estado de Posición Financiera Intermedio Consolidado Condensado

(Valores expresados en miles de USD)

(Valores expresados en miles de USD)	Al 30 de junio de 2026		Al 31 de diciembre de 2025	
	(No auditado)			
Activos				
Activo no corriente				
Propiedad, planta y equipo, netos	6,147,589		6,205,082	
Activos intangibles, netos	1,355,974		1,357,116	
Activos por derecho a uso, netos	147,129		144,557	
Inversiones en compañías no consolidadas	1,619,204		1,561,212	
Otras inversiones	1,089,080		758,085	
Activos por impuesto diferido	813,183		834,168	
Otros créditos, netos	116,296	11,288,455	139,211	10,999,431
Activo corriente				
Inventarios, netos	3,716,159		3,602,058	
Otros créditos y anticipos, netos	168,406		268,798	
Créditos fiscales corrientes	383,643		364,640	
Activos contractuales	29,537		35,264	
Créditos por ventas, netos	1,927,777		1,920,840	
Instrumentos financieros derivados	14,570		1,875	
Otras inversiones	2,225,725		2,306,760	
Efectivo y equivalentes de efectivo	557,057	9,022,874	572,647	9,072,882
Total del activo		20,311,329		20,072,313
Patrimonio neto				
Capital de los accionistas		16,962,791		16,599,191
Participación no controlante		255,872		229,877
Total del patrimonio neto		17,218,663		16,829,068
Pasivos				
Pasivo no corriente				
Deudas bancarias y financieras	357		368	
Deudas por arrendamiento	98,226		94,903	
Instrumentos financieros derivados	-		207	
Pasivo impositivo diferido	395,239		442,248	
Otras deudas	321,569		310,707	
Provisiones	59,429	874,820	48,418	896,851
Pasivo corriente				
Deudas bancarias y financieras	301,534		305,354	
Deudas por arrendamiento	46,833		48,346	
Instrumentos financieros derivados	5,363		14,123	
Deudas fiscales corrientes	270,253		386,586	
Otras deudas	443,284		377,088	
Provisiones	155,029		173,152	
Anticipos de clientes	129,925		168,832	
Deudas comerciales	865,625	2,217,846	872,913	2,346,394
Total del pasivo		3,092,666		3,243,245
Total del patrimonio neto y del pasivo		20,311,329		20,072,313



Estado de Flujos de Efectivo Intermedio Consolidado Condensado

(Valores expresados en miles de USD)

	Período de tres meses finalizado el 30 de junio de		Período de seis meses finalizado el 30 de junio de	
	2026	2025	2026	2025
	(No auditado)		(No auditado)	
Flujos de efectivo de actividades operativas				
Ganancia del período	492,135	541,706	1,056,293	1,059,570
Ajustes por:				
Depreciaciones y amortizaciones	155,329	150,002	306,769	296,408
Provisión por el litigio en curso relacionado con la adquisición de participación en Usiminas	5,291	8,650	15,641	18,527
Impuesto a las ganancias devengado neto de pagos	(99,486)	(36,660)	(98,440)	(90,793)
Resultado de inversiones en compañías no consolidadas	(47,963)	(32,651)	(81,339)	(46,686)
Intereses devengados menos pagos/ingresos, netos	(5,983)	(4,616)	17,083	(13,039)
Variaciones en previsiones	(16,036)	628	(22,753)	(1,765)
Variaciones en el capital de trabajo	37	26,499	(83,720)	250,316
Otros, incluyendo diferencia de cambio neta	34,201	19,589	25,636	21,609
Flujos netos de efectivo originados en actividades operativas	517,525	673,147	1,135,170	1,494,147
Flujos de efectivo de actividades de inversión				
Inversiones de capital	(121,456)	(135,454)	(235,935)	(309,292)
Cambios en anticipos a proveedores de propiedad, planta y equipo	4,530	(18,769)	9,983	(5,853)
Disminución de efectivo por desconsolidación	-	(1,848)	-	(1,848)
Adquisición de subsidiarias, neto de efectivo adquirido	-	-	(4,507)	-
Préstamos a negocios conjuntos	-	-	-	(1,359)
Pago de préstamos a negocios conjuntos	-	-	68,788	-
Aumento por enajenación de propiedad, planta y equipo y activos intangibles	518	56,829	1,011	57,729
Dividendos recibidos de compañías no consolidadas	29,863	41,348	29,863	41,348
Cambios en las inversiones financieras	(364,472)	94,299	(286,375)	(131,337)
Flujos netos de efectivo aplicados a actividades de inversión	(451,017)	36,405	(417,172)	(350,612)
Flujos de efectivo de actividades de financiación				
Dividendos pagados	(605,790)	(600,317)	(605,790)	(600,317)
Dividendos pagados a accionistas no controlantes en subsidiarias	(1,232)	(27,264)	(1,232)	(27,264)
Adquisición de acciones propias en cartera	-	(236,744)	(89,562)	(473,932)
Pagos de pasivos por arrendamientos	(18,137)	(15,392)	(33,663)	(30,047)
Incrementos de deudas bancarias y financieras	107,802	128,874	356,232	476,443
Pagos de deudas bancarias y financieras	(137,232)	(145,831)	(359,034)	(574,956)
Flujos netos de efectivo aplicados a actividades de financiación	(654,589)	(896,674)	(733,049)	(1,230,073)
Disminución de efectivo y equivalentes de efectivo	(588,081)	(187,122)	(15,051)	(86,538)
Variaciones del efectivo y equivalentes de efectivo				
Al inicio del período	1,152,104	758,952	572,444	660,798
Efecto de las variaciones en los tipos de cambio	(7,040)	(338)	(410)	(2,768)
Disminución de efectivo y equivalentes de efectivo	(588,081)	(187,122)	(15,051)	(86,538)
Al 30 de junio de	556,983	571,492	556,983	571,492



Anexo I – Medidas alternativas del rendimiento

Las medidas alternativas del rendimiento deben considerarse en forma adicional, no como sustituto o superiores, a otras medidas de rendimiento financiero preparadas de acuerdo con las NIIF.

EBITDA: Resultado antes de intereses, impuestos, depreciaciones y amortizaciones

EBITDA proporciona un análisis de los resultados operativos, excluyendo depreciaciones, amortizaciones y desvalorizaciones, dado que son variables no monetarias recurrentes que pueden variar en forma sustancial de una compañía a otra, dependiendo de las políticas contables y del valor contable de los activos. EBITDA es una aproximación al flujo de efectivo de actividades operativas antes de impuestos y refleja la generación de efectivo antes de la variación del capital de trabajo. EBITDA es ampliamente utilizado por los inversores para la valoración de empresas (valoración por múltiplos), y por agencias de calificación y los acreedores para evaluar el nivel de deuda, comparando EBITDA con la deuda neta.

EBITDA se calcula del siguiente modo:

EBITDA = Ganancia neta del período + Cargos por impuesto a las ganancias +/- Ganancia (pérdida) de inversiones en compañías no consolidadas +/- Resultados financieros + Depreciación y amortización +/- Cargos por desvalorizaciones/(reversiones).

EBITDA es una medida alternativa del rendimiento que no es NIIF.

(Valores expresados en miles de USD)

	Período de tres meses finalizado el 30 de junio de		Período de seis meses finalizado el 30 de junio de	
	2026	2025	2026	2025
Ganancia del período	492,135	541,706	1,056,293	1,059,570
Pérdida por impuesto a las ganancias	81,938	105,342	185,419	186,684
Resultado de inversiones en compañías no consolidadas	(47,963)	(32,651)	(81,339)	(46,686)
Resultados financieros	(32,108)	(31,663)	(82,507)	(66,921)
Depreciaciones y amortizaciones	155,329	150,002	306,769	296,408
EBITDA	649,331	732,736	1,384,635	1,429,055



Flujo libre de efectivo

Flujo libre de efectivo es una medida de rendimiento financiero, calculada como flujos operativos de efectivo menos las inversiones de capital. Flujo libre de efectivo representa el efectivo que una compañía es capaz de generar luego de la inversión necesaria para mantener o expandir su base de activos fijos e intangibles.

Flujo libre de efectivo es calculado de la siguiente manera:

Flujo libre de efectivo = Flujo neto (aplicado a) originado en actividades operativas – las inversiones de capital.

Flujo libre de efectivo es una medida alternativa del rendimiento que no es NIIF.

(Valores expresados en miles de USD)

	Período de tres meses finalizado el 30 de junio de		Período de seis meses finalizado el 30 de junio de	
	2026	2025	2026	2025
Flujos netos de efectivo originados en actividades operativas	517,525	673,147	1,135,170	1,494,147
Inversiones de capital	(121,456)	(135,454)	(235,935)	(309,292)
Flujo libre de efectivo	396,069	537,693	899,235	1,184,855

Efectivo / (Deuda) neta

Es el saldo neto de efectivo y equivalentes de efectivo, otras inversiones corrientes e inversiones de renta fija mantenidas hasta el vencimiento menos deudas bancarias y financieras. Proporciona un resumen de la solvencia y liquidez financiera de la compañía. Efectivo / (deuda) neta es ampliamente utilizado por los inversores, las agencias de calificación y los acreedores para evaluar el endeudamiento, la solidez financiera, la flexibilidad y los riesgos de la empresa.

Efectivo / deuda (neta) se calcula del siguiente modo:

Efectivo neto = Efectivo y equivalentes de efectivo + Otras inversiones (Corrientes y No Corrientes) +/- Derivados cubriendo Deudas bancarias y financieras e inversiones - Deudas (Corrientes y No corrientes).

Efectivo / deuda (neta) es una medida alternativa del rendimiento que no es NIIF.

(Valores expresados en miles de USD)

	Al 30 de junio de	
	2026	2025
Efectivo y equivalentes de efectivo	557,057	572,289
Otras inversiones corrientes	2,225,725	2,482,514
Inversiones no corrientes	1,082,192	1,002,523
Instrumentos derivados cubriendo préstamos e inversiones	1,265	(3,698)
Deudas bancarias y financieras corrientes	(301,534)	(319,919)
Deudas bancarias y financieras no corrientes	(357)	(4,361)
Caja neta / (deuda)	3,564,348	3,729,348



Días de capital de trabajo operativo

El capital de trabajo operativo es la diferencia entre los principales componentes operativos del activo corriente y el pasivo corriente. El capital de trabajo operativo es una medida de la eficiencia operativa de una compañía, y de su solidez financiera a corto plazo.

Días de capital operativo se calcula del siguiente modo:

$$\text{Días de capital de trabajo operativo} = \frac{[(\text{Inventarios} + \text{Créditos por ventas} - \text{Deudas comerciales} - \text{Anticipos de clientes}) / \text{Ventas trimestrales anualizadas}] \times 365}{1}$$

Días de capital de trabajo operativo es una medida alternativa del rendimiento que no es NIIF.

(Valores expresados en miles de USD)

	Al 30 de junio de	
	2026	2025
Inventarios	3,716,159	3,486,537
Créditos por ventas	1,927,777	1,892,116
Anticipos de clientes	(129,925)	(139,751)
Deudas comerciales	(865,625)	(910,427)
Capital de trabajo operativo	4,648,386	4,328,475
Ventas trimestrales anualizadas	11,866,504	12,342,688
DÍAS DE CAPITAL DE TRABAJO OPERATIVO	143	128